

SKRIPSI

**ANALISIS PENGARUH PERSEPSI HARGA, *BRAND IMAGE* DAN
KOMITMEN KONSUMEN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN
INDOMIE GORENG DI SIDOARJO**



Disusun oleh :

ALFREDO TAUFIK HIDAYAT

NBI : 1211600075

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS 17 AGUSTUS 1945 SURABAYA
2020**

**ANALISIS PENGARUH PRESEPSI HARGA, *BRAND IMAGE*, DAN
KOMITMEN KONSUMEN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN
INDOMIE GORENG DI SIDOARJO**

SKRIPSI

Diajukan untuk memenuhi persyaratan guna mendapatkan Gelar Sarjana Ekonomi
Progam Studi Manajemen

Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Oleh

ALFREDO TAUFIK HIDAYAT

NBL. 1211600075

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS 17 AGUSTUS 1945 SURABAYA**

2020

LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Nama Lengkap : Alfredo Taufik Hidayat

NBI : 1211600075

Fakultas : Ekonomi dan Bisnis

Program Studi : Manajemen

Judul Skripsi :

**ANALISIS PENGARUH PRESEPSI HARGA, *BRAND IMAGE*, DAN
KOMITMEN KONSUMEN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN
INDOMIE GORENG DI SIDOARJO**

04 Juli
Surabaya, 2020

Mengetahui/ Menyetujui

Pembimbing,



Dr. Endah Budiarti, M.Si.

LEMBAR PENGESAHAN UJIAN SKRIPSI

Dipertahankan didepan sidang Dewan Penguji Skripsi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya dan dinyatakan diterima untuk memenuhi syarat guna memproleh gelar Sarjana Ekonomi pada tanggal : 17 Juli 2020

TIM PENGUJI:

1. Dr. Endah Budiarti, M.Si.
2. Drs. Kridha Hery Gunawan, MS.
3. Drs. Ec. Mohammad Suyanto, MM.

Ketua

Anggota

Anggota

Mengesahkan

Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya

Dekan,



Dr. H. Slamet Riyadi, M.Si., AK., CA.

SURAT PERNYATAAN ANTI PLAGIAT

Saya, yang bertanda tangan dibawah ini :

1. Nama Lengkap (KTP) : Alfredo Taufik Hidayat (L)
2. NBI : 1211600075
3. Fakultas : Ekonomi dan Bisnis
4. Program Studi : Manajemen
5. NIK (KTP) : 3515161506980010
6. Alamat Rumah (KTP) : Permata Alam Permai B1-6 Sidoarjo

Dengan ini menyatakan skripsi yang berjudul :

“ANALISIS PENGARUH PERSEPSI HARGA, *BRAND IMAGE*, DAN KOMITMEN KONSUMEN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN INDOMIE GORENG DI SIDOARJO”

Adalah benar-benar hasil rancangan, tulisan dan pemikiran saya sendiri, dan bukan merupakan hasil plagiat atau menyalin dari karya tulis ilmiah orang lain baik berupa Artikel, Skripsi, Tesis maupun Disertasi.

Demikian surat pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya, jika dikemudian hari ternyata terbukti bahwa Skripsi yang saya tulis adalah hasil Plagiat maka saya bersedia menerima sangsi apapun atas perbuatan saya dan bertanggung jawab secara mandiri tanpa ada sangkut pautnya dengan Dosen Pembimbing dan Kelembagaan Fakultas Ekonomi Untag Surabaya.

Surabaya, 16 Juli 2020



Alfredo Taufik Hidayat



LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademik Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya, Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Alfredo Taufik Hidayat
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis
Program Studi : Manajemen
Jenis Karya : ~~Tugas Akhir / Skripsi / Tesis / Disertasi / Laporan Penelitian / Makalah~~

Demi perkembangan ilmu pengetahuan, saya meyatakan untuk memberikan kepada Badan Perpustakaan Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya **Hak Bebas Royalti Nonekslusif (Nonexclusive Royalty-Free Right)**, atas karya saya yang berjudul:

“ANALISIS PENGARUH PERSEPSI HARGA, BRAND IMAGE DAN KOMITMEN KONSUMEN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN INDOMIE GORENG DI SIDOARJO“

Dengan **Hak Bebas Royalti Nonekslusif (Nonexclusive Royalty-Free Right)**, Badan Perpustakaan Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya berhak menyimpan, mengalihkan media atau memformatkan, mengolah dalam bentuk pangkalan data (database), merawat, mempublikasikan karya ilmiah saya selama tetap tercantum.

Dibuat di : Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya
Pada Tanggal : 18-07-2020



(Alfredo Taufik Hidayat)

KATA PENGANTAR

Alhamdulillah, segala puji bagi Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat dan karunia-Nya dapat menyelesaikan penyusunan skripsi ini. Dalam penyusunan penulis menyadari tanpa adanya doa, dukungan, dan bantuan dari berbagai pihak, penulis skripsi ini tidak akan dapat terwujud.

Oleh karena itu, persembahan tugas akhir ini perkenankanlah penulis mengucapkan terimakasih kepada :

1. Allah SWT dan juga Nabi besar Muhammad SAW yang selalu memberikan kasih dan karunianya kepada penulis.
2. Dr. Endah Budiarti, M.Si. selaku dosen pembimbing yang telah banyak meluangkan waktu, perhatian untuk memberikan bimbingan dan pengarahan selama proses penyusunan skripsi.
3. Dr. Mulyanto Nugroho, MM., CMA., CPAI. selaku Rektor Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya.
4. Dr. H. Slamet Riyadi, M.Si., AK., CA. selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya.
5. Dra. Ec. Ulfi Pristiana, M.Si. selaku Kepala Program Studi Manajemen, Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya.
6. Dr. Endah Budiarti, M.Si. Selaku ketua penguji, Drs. Kridha Hery Gunawan, MS. Dan Drs. Ec. Mohammad Suyanto, MM. Selaku penguji dalam siding skripsi yang telah memberikan waktu untuk pengarahan dan menambah wawasan keilmuan saya serta memberikan saran yang terbaik selama pelaksanaan penelitian hingga siding skripsi. Terimakasih juga saya ucapkan karna telah banyak membantu kelancaran proses perkuliahan saya.
7. Seluruh jajaran Dosen pengajar Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya.
8. Kedua orang tua yang tercinta, Bapak Djoko Oesodo dan Ibu Susi Evinita Yang telah membimbing dan memotivasi sehingga penulis bisa menyelesaikan skripsi ini dengan baik. Terima kasih atas kasih atas doa, semangat, kasih sayang, dan waktu sehingga saya dapat menjalani proses perkuliahan di Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya hingga dapat menyelesaikan skripsi ini dengan sangat baik.

9. Kakak Saya, Sheila Nanda Ayu Pramudita dan Evanda Bella Ersalina yang telah banyak membantu, memberi semangat, dorongan dan doa serta bantuan sehingga saya dapat menyelesaikan skripsi ini.
10. Nailul Inayah yang telah membantu dalam proses penulisan skripsi ini.
11. Sahabat Saya, Yudha, Andi, Bahrul, Pambudi, Derry yang telah memberi semangat serta dukungan penuh terhadap penulis dalam menyelesaikan skripsi.
12. Semua Rekan - Rekan dari program Studi Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Bisnis, hingga UKM bulutangkis Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya yang membantu selama proses perkuliahan dan menjadi penyemangat saya.
13. Semua rekan-rekan dan teman-teman serta pihak yang tidak dapat disebutkan satu demi satu.

Penulisa menyadari bahwa dalam penulisan skripsi ini masih jauh dari sempurna. Oleh karena itu, segala kritik dan saran yang sifatnya membangun akan menyempurnakan penulisan skripsi ini serta bermanfaat bagi penulis

Surabaya, 9 Juli 2020

Penulis

RINGKASAN

ANALISIS PENGARUH PERSEPSI HARGA, *BRAND IMAGE* DAN KOMITMEN KONSUMEN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN INDOMIE GORENG DI SIDOARJO

Indomie goreng merupakan mie instan yang terkenal di Indonesia. Tujuan penelitian yang ingin dicapai sesuai dengan rumusan masalah yang telah dipaparkan, adalah untuk menganalisis dan membuktikan apakah Persepsi Harga, *Brand Image* dan Komitmen Konsumen, berpengaruh terhadap Keputusan Pembelian Indomie Goreng di Sidoarjo.

Penelitian ini mengambil sampel dari konsumen yang mengkonsumsi Indomie Goreng pada warung upnormal dan warmindo di Sidoarjo. Metode pengambilan sampel menggunakan metode *purposive random sampling* khususnya adalah memakai metode *convenience sampling*. Jumlah sampel yang diteliti sebanyak 100 orang responden. Penelitian ini menggunakan data primer yang diperoleh penyebaran kuesioner. Jenis penelitian yang akan digunakan adalah menggunakan metode kuantitatif. Alat analisis yang digunakan adalah analisis regresi linier berganda, uji t dan uji f serta analisis determinasi.

Berdasarkan analisis regresi linier berganda diperoleh hasil sebagai berikut $Y = 0,177 + 0,274X_1 + 0,227X_2 + 0,600X_3$. Artinya bahwa variabel persepsi harga, *brand image* dan komitmen konsumen berpengaruh positif terhadap keputusan pembelian indomie goreng di Sidoarjo. Hasil Uji t menunjukkan bahwa variabel persepsi harga secara parsial memiliki pengaruh positif signifikan terhadap keputusan pembelian indomie goreng di Sidoarjo. Hal ini dapat dibuktikan bahwa variabel X_1 mempunyai t_{hitung} yakni 3,065 lebih besar dari t_{tabel} 1,98498. Variabel *brand image* secara parsial memiliki pengaruh positif signifikan terhadap keputusan pembelian indomie goreng di Sidoarjo. Hal ini dapat dibuktikan bahwa variabel X_2 mempunyai t_{hitung} yakni 2,260 lebih besar dari t_{tabel} 1,98498. Variabel komitmen konsumen secara parsial memiliki pengaruh positif signifikan terhadap keputusan pembelian indomie goreng di Sidoarjo. Hal ini dapat dibuktikan bahwa variabel X_3 mempunyai t_{hitung} yakni 4,051 lebih besar dari t_{tabel} 1,98498. Hasil uji F menunjukkan bahwa variabel persepsi harga, *brand image* dan komitmen konsumen

secara simultan memiliki pengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian indomie goreng di Sidoarjo. Hal ini dapat dilihat dari nilai sig 0,000. Nilai F_{hitung} (58,995) > F_{tabel} (2,70).

Kesimpulan dalam penelitian ini menunjukkan bahwa persepsi harga, *brand image* dan komitmen konsumen secara parsial dan secara simultan memiliki pengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian indomie goreng di Sidoarjo. Saran yang berkaitan dengan penelitian ini sebaiknya persepsi harga, *brand image* dan komitmen konsumen tetap menjadi perhatian utama perusahaan.

SUMMARY

ANALYSIS OF THE EFFECT OF PRICE PERCEPTION, BRAND IMAGE AND CONSUMER COMMITMENTS TO THE DECISION OF PURCHASE INDOMIE FRIEDS IN SIDOARJO

Indomie goreng is a famous instant noodle in Indonesia. The purpose of the research to be achieved in accordance with the formulation of the problems that have been presented, is to analyze and prove whether the Price Perception, Brand Image and Consumer Commitment, influence the Purchasing Decision of Indomie Fries in Sidoarjo.

This study took samples from consumers who consumed Indomie Goreng at upnormal and warmindo stalls in Sidoarjo. The sampling method using purposive random sampling method in particular is using convenience sampling method. The number of samples studied was 100 respondents. This study uses primary data obtained by distributing questionnaires. This type of research that will be used is to use quantitative methods. The analytical tool used is multiple linear regression analysis, t test and f test and analysis of determination.

Based on multiple linear regression analysis obtained the following results $Y = 0.177 + 0.274X_1 + 0.227X_2 + 0.600X_3$. This means that the variable price perception, brand image and consumer commitment have a positive effect on purchasing decisions fried indomie in Sidoarjo. T test results showed that the variable price perception partially had a significant positive effect on the purchase decision of fried indomie in Sidoarjo. This can be proven that the variable X1 has a t_count of 3.065 which is greater than t_table 1.98498. The brand image variable partially has a significant positive influence on the purchase decision of fried indomie in Sidoarjo. This can be proven that the variable X2 has a t_count of 2.260 which is greater than t_table 1.98498. The variable of consumer commitment partially has a significant positive influence on the purchase decision of fried indomie in Sidoarjo. This can be proven that the variable X3 has a t_calculation of 4.051 which is greater than t_table 1.98498. F test results indicate that the variable price perception, brand image and consumer commitment simultaneously have a

significant influence on the purchase decision of fried indomie in Sidoarjo. This can be seen from the sig value of 0,000. Value F_calculated (58.995)> Ftable (2.70).

The conclusion in this study shows that price perception, brand image and consumer commitment partially and simultaneously have a significant influence on the purchase decision of fried indomie in Sidoarjo. Suggestions related to this research should price perception, brand image and consumer commitment remain the company's main concern.

ABSTRAK

Di era serba instan ini manusia menginginkan serba praktis termasuk dalam hal makan. Mie instan merupakan salah satu produk makanan praktis yang banyak beredar di pasaran dan digemari oleh semua kalangan. Sebagian orang sering menyebut semua makanan mie instan sebagai "Indomie", karena sangat terkenalnya merek tersebut. Indofood dinilai sukses menciptakan *brand image* produk mie instan yang identik dengan mereknya, sehingga Indomie menjadi merek generik.

Penelitian ini mengambil sampel dari konsumen yang mengkonsumsi Indomie Goreng pada warung upnormal dan warmindo di Sidoarjo. Metode pengambilan sampel menggunakan metode *purposive random sampling* khususnya adalah memakai metode *convenience sampling*. Jumlah sampel yang diteliti sebanyak 100 orang responden. Penelitian ini menggunakan data primer yang diperoleh penyebaran kuesioner. Jenis penelitian yang akan digunakan adalah menggunakan metode kuantitatif. Alat analisis yang digunakan adalah analisis regresi linier berganda, uji t dan uji f serta analisis determinasi.

Berdasarkan analisis regresi linier berganda diperoleh hasil sebagai berikut $Y = 0,177 + 0,274X_1 + 0,227X_2 + 0,600X_3$. Artinya bahwa variabel persepsi harga, *brand image* dan komitmen konsumen berpengaruh positif terhadap keputusan pembelian indomie goreng di Sidoarjo. Hasil Uji t menunjukkan bahwa variabel persepsi harga secara parsial memiliki pengaruh positif signifikan terhadap keputusan pembelian indomie goreng di Sidoarjo. Hal ini dapat dibuktikan bahwa variabel X_1 mempunyai t_{hitung} yakni 3,065 lebih besar dari t_{tabel} 1,98498. Variabel *brand image* secara parsial memiliki pengaruh positif signifikan terhadap keputusan pembelian indomie goreng di Sidoarjo. Hal ini dapat dibuktikan bahwa variabel X_2 mempunyai t_{hitung} yakni 2,260 lebih besar dari t_{tabel} 1,98498. Variabel komitmen konsumen secara parsial memiliki pengaruh positif signifikan terhadap keputusan pembelian indomie goreng di Sidoarjo. Hal ini dapat dibuktikan bahwa variabel X_3 mempunyai t_{hitung} yakni 4,051 lebih besar dari t_{tabel} 1,98498. Hasil uji F menunjukkan bahwa variabel persepsi harga, *brand image* dan komitmen konsumen secara simultan memiliki pengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian indomie goreng di Sidoarjo. Hal ini dapat dilihat dari nilai sig 0,000. Nilai F_{hitung} (58,995) > F_{tabel} (2,70).

Kata Kunci : Persepsi Harga, *Brand Image* dan Komitmen Konsumen.

ABSTRACT

In this instant era, humans want everything that is practical, including when it comes to eating. Instant noodles are one of the practical food products that are widely circulated in the market and are popular with all circles. Some people often refer to all instant noodle foods as "Indomie", because the brand is very well known. Indofood is considered successful in creating an instant noodle product brand image that is identical to its brand, so that Indomie becomes a generic brand.

This study took samples from consumers who consumed Indomie Goreng at upnormal and warmindo stalls in Sidoarjo. The sampling method using purposive random sampling method in particular is using convenience sampling method. The number of samples studied was 100 respondents. This study uses primary data obtained by distributing questionnaires. This type of research that will be used is to use quantitative methods. The analytical tool used is multiple linear regression analysis, t test and f test and analysis of determination.

Based on multiple linear regression analysis obtained the following results $Y = 0.177 + 0.274X_1 + 0.227X_2 + 0.600X_3$. This means that the variable price perception, brand image and consumer commitment have a positive effect on purchasing decisions fried indomie in Sidoarjo. T test results showed that the variable price perception partially had a significant positive effect on the purchase decision of fried indomie in Sidoarjo. This can be proven that the variable X1 has a t_count of 3.065 which is greater than t_table 1.98498. The brand image variable partially has a significant positive influence on the purchase decision of fried indomie in Sidoarjo. This can be proven that the variable X2 has a t_count of 2.260 which is greater than t_table 1.98498. The variable of consumer commitment partially has a significant positive influence on the purchase decision of fried indomie in Sidoarjo. This can be proven that the variable X3 has a t_calculation of 4.051 which is greater than t_table 1.98498. F test results indicate that the variable price perception, brand image and consumer commitment simultaneously have a significant influence on the purchase decision of fried indomie in Sidoarjo. This can be seen from the sig value of 0,000. Value F_calculated (58.995)> Ftable (2.70).

Keywords : Price Perception, Brand Image and Consumer Commitment

DAFTAR ISI

COVER LUAR	I
COVER DALAM	II
LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI.....	III
LEMBAR PENGESAHAN UJIAN SKRIPSI.....	IV
SURAT PERNYATAAN ANTI PLAGIAT	V
KATA PENGANTAR	VI
RINGKASAN.....	VIII
SUMMARY	XII
ABSTRAK	XIVII
ABSTRACT	XVIII
DAFTAR ISI	XVIIIV
DAFTAR GAMBAR	XXIX
DAFTAR TABEL.....	XXIX
DAFTAR LAMPIRAN	XXIIIXI
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang	1
1.2. Rumusan Masalah.....	5
1.3. Tujuan Penelitian.....	6
1.4. Manfaat Penelitian.....	6
BAB II KAJIAN PUSTAKA	7

2.1. Landasan Teori dan Penelitian Terdahulu	7
2.1.1 Pengertian Pemasaran.....	7
2.1.2.Pengertian Bauran Pemasaran.....	7
2.1.3. Presepsi Harga	10
2.1.4. <i>Brand Image</i>	11
2.1.5. Komitmen Konsumen.....	13
2.1.6. Keputusan Pembelian	14
2.1.7. Faktor – Faktor Yang Mempengaruhi Keputusan Pembelian.....	15
2.1.8. Tahap – tahap Proses Pengambilan Keputusan Pembelian.....	18
2.1.9. Peneliti Terdahulu	23
2.2. Hubungan Antar Variabel	29
2.2.1 Hubungan Presepsi Harga dengan Keputusan Pembelian	29
2.2.2 Hubungan <i>Brand image</i> dengan Keputusan Pembelian	29
2.2.3 Hubungan Komitmen Konsumen dengan Keputusan Pembelian	29
2.3. Kerangka Konseptual.....	30
2.4. Hipotesis	30
 BAB III METODE PENELITIAN	31
3.1. Desain Penelitian	31
3.2. Tempat dan Waktu Penelitian	31
3.3. Jenis dan Sumber Data.....	31
3.4. Populasi dan Sampel.....	32
3.4.1 Populasi	32
3.4.2 Sampel.....	32
3.5. Teknik Pengumpulan Data	33

3.6. Definisi Variabel dan Definisi oprasional.....	34
3.6.1 Definisi Variabel	34
3.6.2 Definisi Operasional.....	35
3.7. Proses Pengolahan Data.....	38
3.8. Metode Analisa Data	38
3.8.1 Uji Kualitas Data.....	38
3.8.2 Uji Asumsi Klasik	39
3.8.3 Analisis Regresi Linier Berganda	39
3.9. Teknik Pengujian Hipotesis dan Analisa Data	40
3.9.1 Uji t (Uji parsial).....	40
3.9.2 Uji F (Simultan)	40
3.9.3 Koefisien Determinasi (R ²)	41
 BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	43
4.1. Gambaran Umum Objek Penelitian.....	43
4.1.1 Sejarah Indomie Goreng.....	43
4.1.2 Visi dan Misi Perusahaan	44
4.1.3 Struktur Organisasi PT Indofood Surabaya	45
4.1.4 Fungsi Bagian Pada Perusahaan.....	45
4.2 Deskripsi Hasil Penelitian	47
4.2.1 Hasil Karakteristik Responden Jenis Kelamin	47

4.2.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia	47
4.2.3 Deskripsi Berdasarkan Status Pekerjaan.....	48
4.2.4 Deskripsi Berdasarkan Penghasilan.....	48
4.2.5 Distribusi Frekuensi Jawaban Responden.....	49
4.2.5.1 Variabel Persepsi Harga (X1).....	49
4.2.5.2 Variabel <i>Brand Image</i> (X2).....	49
4.2.5.3 Variabel Komitmen Konsumen (X3).....	50
4.2.5.4 Variabel Keputusan Pembelian (Y)	50
4.3. Uji Instrumen.....	51
4.3.1 Uji Validitas	51
4.3.2 Uji Reliabilitas	52
4.4 Analisis Data	53
4.4.1 Analisis Regresi Linier Berganda.....	53
4.4.2 Uji Asumsi Klasik	54
4.4.2.1 Uji Normalitas	54
4.4.2.2 Uji Multikolinearitas	55
4.4.2.3 Uji Heterokedastisitas	57
4.5 Pegujian Hipotesis	57
4.5.1 Uji F.....	57
4.5.2 Uji t.....	58
4.5.3 Analisis Koefisien Korelasi Koefisien Determinasi	61
4.6 Pembahasan Hasil Penilitian	61

4.6.1 Pengaruh Persepsi Harga Terhadap Keputusan Pembelian.....	61
4.6.2 Pengaruh <i>Brand image</i> Terhadap Keputusan Pembelian.....	62
4.6.3 Pengaruh Komitmen Konsumen Terhadap Keputusan Pembelian.....	62
4.6.4 Pengaruh Persepsi harga, <i>Brand image</i> dan Komitmen konsumen Terhadap Keputusan pembelian.....	62
4.7 Implikasi Penelitian	63
4.8 Keterbatasan Penelitian.....	64
BAB V PENUTUP	65
5.1 Simpulan	65
5.2 Saran	66
DAFTAR PUSTAKA	67
LAMPIRAN.....	71

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1. Tahap – Tahap Proses Pengambilan Keputusan	19
Gambar 2.2. Langkah – langkah Antara Evaluasi Alternatif dan Keputusan Pembelian	21
Gambar 4.1. Struktur Organisasi PT. Indofood68.....	45
Gambar 4.13. Hasil Uji Heterokedastisitas.....	57

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1. Pangsa Pasar Mie Instan di Indonesia.....	4
Tabel 1.2. Data <i>Top Brand Index</i> Mie Instan	5
Tabel 2.1. Penelitian Terdahulu	23
Tabel 3.1. Skala Likert	38
Tabel 4.1. Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	47
Tabel 4.2. Karakteristik Responden Berdasarkan Usia	47
Tabel 4.3. Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan.....	48
Tabel 4.4. Karakteristik Responden Berdasarkan Penghasilan	48
Tabel 4.5. Variabel Presepsi Harga (X1).....	49
Tabel 4.6. Variabel <i>Brand Image</i> (X2)	49
Tabel 4.7. Variabel Komitmen Konsumen (X3)	50
Tabel 4.8. Variabel Keputusan Pembelian	50
Tabel 4.9. Hasil Uji Validitas	51
Tabel 4.10. Hasil Uji Reliabilitas	52
Tabel 4.11. Hasil Uji Regresi Linier Berganda	53
Tabel 4.12. Hasil Uji Normalitas	55
Tabel 4.13. Hasil Uji Multikolinearitas.....	56
Tabel 4.14. Hasil Uji F	58
Tabel 4.15. Hasil Uji t.....	59
Tabel 4.16. Hasil Koefisien Determinasi R ²	61

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Karakteristik Responden	71
Lampiran 2 Distribusi Frequensi Jawaban Responden.....	81
Lampiran 3 Tabulasi Kuisioner.....	83
Lampiran 4 Kuisioner Penelitian	97
Lampiran 5 Uji Validitas dan Uji Realibilitas.....	101
Lampiran 6 Uji Normalitas	107
Lampiran 7 Uji Multikolinieritas	109
Lampiran 8 Uji Heteroskedastisitas	109
Lampiran 9 Hasil Regresi Linier Berganda	111
Lampiran 10 Hasil Uji F	111
Lampiran 11 Hasil Uji t	113
Lampiran 12 Hasil Uji Koefisien Determinasi R ²	113
Lampiran 13 Surat Persetujuan Ijin Penelitian	115

