

## **Lampiran 1 Draft Kuesioner Online**

### **PENGARUH BRAND AMBASSADOR MINGYU SEVENTEEN TERHADAP BRAND AWARENESS INNISFREE DI INSTAGRAM @INNISFREEINDONESIA**

Selamat pagi/siang/sore/malam.

Perkenalkan nama saya Nur Roudhotun Nadia merupakan mahasiswa program studi Ilmu Komunikasi Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya. Saat ini, saya sedang melaksanakan penelitian sebagai syarat kelulusan bagi mahasiswa program S1 dengan judul penelitian "Pengaruh Brand Ambassador Mingyu Seventeen terhadap Brand Awareness Innisfree di Instagram @innisfreeindonesia".

Adapun kriteria partisipan untuk mengisi kuesioner ini adalah:

1. Berusia 18-27 tahun
2. Interaksi pada konten *Brand ambassador* (*Like*, Komentar, dan *Share*)
3. Penggemarnya Mingyu Seventeen
4. Pengguna yang pernah membeli produk Innisfree

Saya sangat mengharapkan bantuan Kakak/Adik, Saudara/i dan teman-teman untuk berkenan mengisi kuesioner penelitian ini secara objektif. Data responden hanya dipergunakan untuk kepentingan penelitian dan segala identitas responden akan dijaga kerahasiannya sesuai dengan kode etis penelitian.

Atas ketersediannya dalam meluangkan waktu untuk mengisi kuesioner ini saya ucapan terima kasih.

#### **1. Identitas Responden**

1. Nama
2. Akun Instagram
3. Usia
  - 18 tahun
  - 19 tahun
  - 20 tahun
  - 21 tahun
  - 22 tahun
  - 23 tahun
  - 24 tahun

- 25 tahun
- 26 tahun
- 27 tahun

4. Jenis Kelamin

## 2. Pengaruh *Brand Ambassador*

Dibawah ini terdapat beberapa pertanyaan. Anda diminta untuk membaca setiap pernyataan dengan seksama dan mengisi jawaban yang paling menggambarkan diri Anda dengan kondisi saat ini. Tidak ada jawaban benar atau salah dalam pernyataan di bawah ini.

Keterangan pilihan jawaban :

1. Sangat Tidak Setuju
2. Tidak Setuju
3. Setuju
4. Sangat Setuju

Dimensi	Indikator	Pertanyaan Kuesioner
<b>VISIBILITY</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Tingkat interaksi pada konten yang di posting oleh Mingyu termasuk <i>like</i> dan komentar</li> </ul>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Saya aktif mengikuti dan memberikan like pada postingan Mingyu di media sosial.</li> <li>2. Saya sering meninggalkan komentar pada postingan Mingyu di media sosial</li> </ol>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Frekuensi munculnya Mingyu dalam Kamoanye iklan dan promosi merek</li> </ul>	<ol style="list-style-type: none"> <li>3. Saya sering melihat wajah Mingyu dalam berbagai iklan merek di media sosial</li> <li>4. Menurut saya, kehadiran Mingyu Seventeen dalam promosi merek Innisfree cukup</li> </ol>

		terlihat dan mencuri perhatian
<b>CREDIBILITY</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Kepercayaan penggemar terhadap rekomendasi produk yang telah dilakukan oleh Mingyu</li> </ul>	5. Saya percaya bahwa produk yang dipromosikan oleh Mingyu berkualitas tinggi. 6. Saya merasa yakin dengan produk-produk yang direkomendasikan oleh Mingyu
	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Kesesuaian antara citra Mingyu dengan nilai dan visi</li> </ul>	7. Saya merasa bahwa citra Mingyu mencerminkan visi yang positif dan inspiratif. 8. Saya melihat konsistensi antara citra Mingyu dengan visi yang ingin dia capai
<b>ATTRACTION</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Daya tarik visual dan estetika konten yang di posting oleh Mingyu</li> </ul>	9. Saya menyukai gaya visual yang ditampilkan dalam konten yang diposting oleh Mingyu. 10. Konten visual yang diposting oleh Mingyu sering membuat saya terinspirasi
	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Relevansi konten</li> </ul>	11. Konten yang dibagikan oleh

	Mingyu dengan audience target merek	Mingyu sangat relevan dengan minat dan kebutuhan audience target merek.  12. Konten Mingyu secara efektif menarik perhatian dan mempengaruhi audience target market
<b>POWER</b>	- Kemampuan Mingyu mempengaruhi keputusan pembelian penggemar	13. Pengaruh Mingyu dalam merekomendasikan produk dapat mempengaruhi keputusan pembelian penggemar dengan signifikan.  14. Saya cenderung membeli produk yang direkomendasikan oleh Mingyu
	- Pengaruh Mingyu dalam membangun loyalitas penggemar terhadap merek yang di wakilinya	15. Saya merasa lebih tertarik untuk terus menggunakan produk dari merek yang diwakili oleh Mingyu.  16. Saya lebih cenderung untuk memilih produk dari merek yang Mingyu dukung

		sebagai <i>brand ambassador</i>
--	--	---------------------------------

### 3. *Brand Awareness* Innisfree

DIMENSI	INDIKATOR	PERTANYAAN KUESIONER
<i>unaware of brand</i>	Ketidaktahuan tentang merek Innisfree	<p>1. Saya belum pernah mendengar tentang merek Innisfree sebelumnya.</p> <p>2. Saya tidak mengetahui produk apa saja yang ditawarkan oleh Innisfree.</p> <p>3. Saya tidak bisa membedakan Innisfree dengan merek</p> <p>4. Saya belum pernah melihat iklan atau promosi dari Innisfree</p>
<i>Brand Recognition</i>	Pengenalan logo dan nama merek	<p>5. Saya langsung mengenali produk Innisfree saat melihat logonya.</p> <p>6. Saya dapat dengan mudah mengidentifikasi Innisfree hanya dengan mendengar nama mereknya</p> <p>7. Saya dapat membedakan logo Innisfree dari logo</p>

		<p>merek kecantikan lainnya.</p> <p>8. Saya sering melihat logo atau mendengar nama Innisfree dalam kehidupan sehari-hari</p>
<b><i>Brand Recall</i></b>	Kemampuan untuk mengingat kembali merek Innisfree	<p>9. Setelah melihat konten Mingyu Seventeen di Instagram, saya dapat dengan mudah mengingat merek Innisfree</p> <p>10. Saya dapat mengingat merek Innisfree ketika disebutkan tentang merek skincare yang berasal dari Korea.</p> <p>11. Saya sering mengingat kembali merek Innisfree setelah melihat postingan atau iklan yang melibatkan Mingyu Seventeen</p> <p>12. Ketika ditanya tentang merek perawatan kulit favorit, Innisfree salah satu yang pertama kali terlintas dalam pikiran saya</p>

<i>Top of Mind</i>	Pertama kali mengingat Innisfree ketika ditanya tentang produk kecantikan	<p>13. Innisfree adalah merek pertama yang saya pikirkan ketika ditanya tentang produk kecantikan</p> <p>14. Saya selalu mengingat Innisfree pertama kali saat memikirkan merek produk skincare.</p> <p>15. Saat ditanya tentang produk kecantikan alami, Innisfree adalah merek yang pertama kali saya ingat</p> <p>16. Innisfree adalah merek yang pertama kali saya pikirkan ketika ingin membeli produk kecantikan</p>
------------------------	---	--

## Lampiran 2 Tampilan Google Form

**Kuesioner Penelitian  
"PENGARUH BRAND  
AMBASSADOR MINGYU SEVENTEEN  
TERHADAP BRAND  
AWARENESS INNISFREE DI INSTAGRAM  
@innisfreeindonesia"**

Salam pagi/siang/sore/malam.

Perkenalkan nama saya Nur Roudheun Nadia merupakan mahasiswa program studi Ilmu Komunikasi Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya. Saya ini, saya sedang melaksanakan penelitian sebagai syarat kelulusan bagi mahasiswa program STI dengan judul penelitian "Pengaruh Brand Ambassador Mingyu Seventeen terhadap Brand Awareness innisfree di Instagram @innisfreeindonesia".

Adapun kriteria partisipan untuk mengisi kuesioner ini adalah:

1. Berusia 18-27 tahun
2. Interaksi pada konten Brand ambassador (Like, Komentar, dan Share)
3. Penggemar Mingyu Seventeen
4. Pengguna yang pernah membeli produk innisfree

Saya sangat mengharapkan bantuan Kakak/Adik, Saudara/ dan teman teman untuk berkenan mengisi kuesioner penelitian ini secara objektif. Data responden hanya dipergunakan untuk kepentingan penelitian dan segala identitas responden akan dijaga kerahasiananya sesuai dengan kodrat etis penelitian.

Atas ketertiban anda dalam meluangkan waktu untuk mengisi kuesioner ini saya ucapan terima kasih.

numadina3@gmail.com Ganti akun  
Tidak dibagikan

\* Menunjukkan pertanyaan yang wajib diisi

**Pengaruh Brand Ambassador**

Dilakukan ini terhadap beberapa pertanyaan. Anda diminta untuk membaca seliap pernyataan dengan seksama dan mengisi jawaban yang paling menggambarkan diri Anda dengan kondisi saat ini. Tidak ada jawaban benar atau salah dalam poinnya di bawah ini.

Keterangan pilihan jawaban:

1. Sangat Tidak Setuju
2. Tidak Setuju
3. Setuju
4. Sangat Setuju

1. Saya aktif mengikuti dan memberikan like pada postingan Mingyu di media sosial. \*

1 2 3 4  
Sangat Tidak Setuju Sangat Setuju

2. Saya sering meninggalkan komentar pada postingan Mingyu di media sosial. \*

1 2 3 4  
Sangat Tidak Setuju Sangat Setuju

3. Saya sering melihat wajah Mingyu dalam berbagai iklan merek di media sosial \*

1 2 3 4  
Sangat Tidak Setuju Sangat Setuju

4. Menurut saya, hadirnya Mingyu Seventeen dalam promosi merek innisfree cukup terlihat dan mencuri perhatian \*

1 2 3 4  
Sangat Tidak Setuju Sangat Setuju

**Nama \***  
Jawaban Anda

**Akun Instagram (Yang mengikuti instagram @innisfreeindonesia) \***  
Jawaban Anda

**Usia \***

18 tahun  
 19 tahun  
 20 tahun  
 21 tahun  
 22 tahun  
 23 tahun  
 24 tahun  
 25 tahun  
 26 tahun  
 27 tahun

**Jenis Kelamin \***

Laki-laki  
 Perempuan

**1. Saya sangat setuju dengan menyampaikan bahwa seorang Seventeen yang cantik dan lucu**

1 2 3 4  
Sangat Setuju Sangat Tidak Setuju

**2. Saya setuju bahwa ia bisa menjadi seorang idol yang baik dan bertemu dengan penggemar**

1 2 3 4  
Sangat Setuju Sangat Tidak Setuju

**3. Saya merasa bahwa ia memiliki penampilan yang bagus dan menarik**

1 2 3 4  
Sangat Setuju Sangat Tidak Setuju

**4. Saya merasa bahwa ia memiliki penampilan yang bagus dan menarik**

1 2 3 4  
Sangat Setuju Sangat Tidak Setuju

**5. Saya merasa bahwa ia memiliki penampilan yang bagus dan menarik**

1 2 3 4  
Sangat Setuju Sangat Tidak Setuju

**6. Saya merasa bahwa ia memiliki penampilan yang bagus dan menarik**

1 2 3 4  
Sangat Setuju Sangat Tidak Setuju

**7. Saya merasa bahwa ia memiliki penampilan yang bagus dan menarik**

1 2 3 4  
Sangat Setuju Sangat Tidak Setuju

**8. Saya merasa bahwa ia memiliki penampilan yang bagus dan menarik**

1 2 3 4  
Sangat Setuju Sangat Tidak Setuju

9:07 AM Sel 9 Jul 73%

9. Saya menyukai gaya visual yang ditampilkan dalam konten yang diposting oleh Mingyu.

1 2 3 4

Sangat Tidak Setuju     Sangat Setuju

10. Konten visual yang diposting oleh Mingyu sering membuat saya terinspirasi \*

1 2 3 4

Sangat Tidak Setuju     Sangat Setuju

11. Konten yang dibagikan oleh Mingyu sangat relevan dengan minat dan kebutuhan audience target mereka.

1 2 3 4

Sangat Tidak Setuju     Sangat Setuju

12. Konten Mingyu secara efektif menarik perhatian dan mempengaruhi audience target market.

1 2 3 4

Sangat Tidak Setuju     Sangat Setuju

13. Pengaruh Mingyu dalam merekomendasikan produk dapat mempengaruhi keputusan pembelian penggemar dengan signifikan \*

1 2 3 4

Sangat Tidak Setuju     Sangat Setuju

13. Pengaruh Mingyu dalam merekomendasikan produk dapat mempengaruhi keputusan pembelian penggemar dengan signifikan \*

1 2 3 4

Sangat Tidak Setuju     Sangat Setuju

14. Saya cenderung memberi produk yang direkomendasikan oleh Mingyu \*

1 2 3 4

Sangat Tidak Setuju     Sangat Setuju

15. Saya merasa lebih tertarik untuk terus menggunakan produk dari merek yang diwakili oleh Mingyu.

1 2 3 4

Sangat Tidak Setuju     Sangat Setuju

16. Saya lebih cenderung untuk memilih produk dari merek yang Mingyu dukung sebagai brand ambassador.

1 2 3 4

Sangat Tidak Setuju     Sangat Setuju

[Kembali](#) [Berkutnya](#) [Kosongkan formulir](#)

Jangan pernah mengunci rancangan melalui Google-Inmueble.  
Konten ini tidak diperbolehkan atau diakses oleh Google. [Lanjutkan](#) [Kembalikan](#)

[Generate Formulir](#)

9:05 AM Sel 9 Jul 73%

**Brand Awareness Innisfree**

Dibawah ini terdapat beberapa pertanyaan. Anda diminta untuk membaca setiap pernyataan dengan seksama dan mengisi jawaban yang paling menggambarkan diri Anda dengan kondisi saat ini. Tidak ada jawaban benar atau salah dalam pernyataan di bawah ini.

Keterangan pilihan jawaban :

1. Sangat Tidak Setuju (STS)
2. Tidak Setuju (TS)
3. Setuju (S)
4. Sangat Setuju (SS).

1. Saya belum pernah mendengar tentang merek innisfree sebelumnya. \*

1 2 3 4

Sangat Tidak Setuju     Sangat Setuju

2. Saya tidak mengetahui produk apa saja yang ditawarkan oleh innisfree. \*

1 2 3 4

Sangat Tidak Setuju     Sangat Setuju

3. Saya tidak bisa membedakan innisfree dengan merek lain \*

1 2 3 4

Sangat Tidak Setuju     Sangat Setuju

4. Saya belum pernah melihat iklan atau promosi dari innisfree \*

1 2 3 4

— — — —

4. Saya belum pernah melihat iklan atau promosi dari innisfree \*

1 2 3 4

Sangat Tidak Setuju     Sangat Setuju

5. Saya langsung mengenali produk innisfree saat melihat logonya. \*

1 2 3 4

Sangat Tidak Setuju     Sangat Setuju

6. Saya dapat dengan mudah mengidentifikasi innisfree hanya dengan mendengar nama mereknya

1 2 3 4

Sangat Tidak Setuju     Sangat Setuju

7. Saya dapat membedakan logo innisfree dari logo merek kecantikan lainnya \*

1 2 3 4

Sangat Tidak Setuju     Sangat Setuju

8. Saya sering melihat logo atau mendengar nama innisfree dalam kehidupan sehari-hari

1 2 3 4

Sangat Tidak Setuju     Sangat Setuju

9:05 AM Sel 9 Jul

9:05 AM Sel 9 Jul

9. Setelah melihat konten Mingyu Seventeen di Instagram, saya dapat dengan mudah mengingat merek Innisfree.

1    2    3    4

Sangat Tidak Setuju                 Sangat Setuju

10. Saya dapat mengingat merek Innisfree ketika disebutkan tentang merek skincare yang berasal dari Korea.

1    2    3    4

Sangat Tidak Setuju                 Sangat Setuju

11. Saya sering mengingat kembali merek Innisfree setelah melihat postingan atau iklan yang melibatkan Mingyu Seventeen.

1    2    3    4

Sangat Tidak Setuju                 Sangat Setuju

12. Ketika ditanya tentang merek perawatan kulit favorit, Innisfree salah satu yang pertama kali terlintas dalam pikiran saya.

1    2    3    4

Sangat Tidak Setuju                 Sangat Setuju

13. Innisfree adalah merek pertama yang saya pikirkan ketika ditanya tentang produk kecantikan.

1    2    3    4

Sangat Tidak Setuju                 Sangat Setuju

14. Saya selalu mengingat Innisfree pertama kali saat memikirkan merek produk skincare.

1    2    3    4

Sangat Tidak Setuju                 Sangat Setuju

15. Saat ditanya tentang produk kecantikan alami, Innisfree adalah merek yang pertama kali saya ingat.

1    2    3    4

Sangat Tidak Setuju                 Sangat Setuju

16. Innisfree adalah merek yang pertama kali saya pikirkan ketika ingin membeli produk kecantikan.

1    2    3    4

Sangat Tidak Setuju                 Sangat Setuju

[Kembali](#) [Kirim](#) [Kosongkan formulir](#)

Jangan pernah mengirimkan email melalui Google Formulir.  
Koden ini tidak dibuat atau dicurangi oleh Google. [Laporkan Perilaku Buruk - Peretasan Layanan - Keluhan Dosen](#)

### Lampiran 3 Tabulasi Data

#### Pengaruh Penggunaan *Brand Ambassador*

NO	X1	X2	X3	X4	X5	X6	X7	X8	X9	X10	X11	X12	X13	X14	X15	X16
1.	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
2.	4	3	4	4	4	4	4	4	4	3	4	3	4	3	4	4
3.	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
4.	3	3	3	3	3	3	4	4	4	4	4	4	4	3	3	3
5.	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
6.	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
7.	4	2	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
8.	3	4	3	3	3	3	3	3	4	3	4	4	3	4	4	4
9.	3	4	3	4	3	3	4	3	2	4	3	2	3	1	3	2
10.	3	3	4	4	3	3	3	3	3	3	4	3	4	3	3	4
11.	2	1	2	4	3	2	3	3	3	3	3	4	3	2	2	2
12.	3	1	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
13.	3	2	3	3	3	2	3	3	2	2	3	2	3	2	3	2
14.	2	2	2	3	3	2	3	3	2	2	2	3	3	2	2	2
15.	2	2	3	3	3	2	3	3	3	3	3	3	3	2	3	3
16.	2	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
17.	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3	3
18.	4	3	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	3	4
19.	2	2	3	3	3	3	3	3	3	2	3	3	4	3	3	3
20.	2	2	3	4	4	2	3	3	4	3	3	3	4	2	2	3
21.	3	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	2	2	2
22.	3	3	3	3	4	4	3	4	3	3	3	4	3	3	3	3
23.	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
24.	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3	3
25.	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2
26.	3	2	3	4	3	2	3	3	4	3	4	2	3	4	3	3
27.	3	1	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	4	4
28.	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
29.	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3
30.	4	2	4	3	4	3	4	4	3	3	3	4	3	1	2	2
31.	3	2	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3	3
32.	3	2	3	4	4	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3	3
33.	4	3	4	4	4	4	3	3	4	4	4	4	4	3	2	3
34.	2	2	2	2	2	3	1	2	2	2	2	2	2	2	2	2
35.	3	3	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4
36.	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
37.	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
38.	4	2	4	3	3	3	4	3	4	4	2	4	3	4	4	4
39.	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
40.	3	2	3	4	3	3	4	4	4	3	4	3	4	3	3	4
41.	4	2	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
42.	3	2	3	3	3	3	3	4	3	2	3	3	3	3	2	2
43.	3	2	4	4	3	3	4	4	4	2	2	3	3	2	1	2
44.	3	1	4	4	4	4	4	4	4	3	2	4	4	3	2	3
45.	3	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3	3	3
46.	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
47.	1	1	4	4	4	2	4	4	4	1	3	3	3	1	1	1
48.	3	1	3	3	4	3	3	3	3	2	3	4	4	2	1	1
49.	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	3	3	2
50.	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
51.	3	2	3	4	4	3	4	4	4	3	4	4	4	3	3	3
52.	3	3	3	3	3	3	3	4	3	1	4	3	3	3	3	3

53.	3	2	4	3	3	3	3	3	2	3	3	3	2	3	3
54.	4	4	4	4	4	4	4	4	2	2	2	3	3	2	3
55.	3	3	4	4	4	4	4	4	2	2	3	3	3	2	3
56.	4	4	4	4	4	4	4	4	2	2	3	3	3	3	3
57.	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3	4	4	4	4	4
58.	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4
59.	4	3	4	3	3	3	4	3	2	2	3	3	3	3	3
60.	4	2	3	4	3	3	3	3	2	2	3	4	4	2	3
61.	4	3	4	4	3	3	4	3	3	2	3	3	3	3	3
62.	3	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	4	3
63.	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
64.	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3	4	4	4	4	4
65.	3	3	4	4	3	3	4	4	2	2	2	2	2	2	2
66.	4	4	2	3	4	4	4	3	3	2	3	4	3	2	3
67.	4	3	3	4	4	3	3	3	3	1	3	3	3	3	3
68.	4	3	2	3	4	4	4	4	3	3	3	3	3	3	3
69.	4	3	3	4	4	3	3	3	4	4	4	3	4	4	4
70.	4	4	4	3	4	4	4	4	4	2	4	3	4	3	4
71.	3	4	4	3	3	4	4	4	3	2	4	4	4	4	4
72.	3	3	4	4	3	3	4	4	3	2	3	4	4	3	3
73.	4	3	3	3	4	3	2	3	4	3	4	4	4	4	3
74.	4	3	3	4	4	3	3	4	2	2	2	2	2	3	1
75.	4	3	2	4	4	3	3	3	3	3	4	4	4	4	4
76.	4	3	4	2	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
77.	3	2	3	3	3	3	2	3	3	3	3	3	3	3	3
78.	4	2	3	4	4	2	2	2	4	2	4	3	3	4	3
79.	4	2	4	4	4	3	3	3	4	3	4	4	4	4	4
80.	4	3	4	4	4	3	3	3	3	2	3	4	3	3	4
81.	4	4	4	4	4	4	4	4	4	2	4	4	4	4	4
82.	3	4	4	3	3	4	4	3	3	2	3	3	3	3	4
83.	4	3	4	4	4	3	3	2	3	2	3	3	4	3	3
84.	4	2	4	3	4	3	4	3	4	3	3	3	4	2	3
85.	4	3	4	2	4	3	3	3	3	3	3	3	3	2	2
86.	3	4	4	4	3	4	3	3	3	3	3	4	3	3	3
87.	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
88.	3	4	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3
89.	3	3	4	3	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2
90.	4	3	2	3	4	3	4	3	4	3	4	2	3	4	3
91.	3	4	4	4	3	2	3	3	3	3	3	3	4	4	4
92.	4	4	4	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
93.	3	3	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3
94.	4	4	3	3	4	4	3	3	3	3	3	4	3	1	2
95.	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3
96.	4	4	4	4	3	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3
97.	3	3	4	3	4	3	4	4	4	4	4	4	4	3	2
98.	4	4	4	3	3	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2
99.	3	3	4	4	3	4	4	3	4	3	4	4	4	4	4
100.	3	4	3	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3

### *Brand Awareness Innisfree*

NO	Y1	Y2	Y3	Y4	Y5	Y6	Y7	Y8	Y9	Y10	Y11	Y12	Y13	Y14	Y15	Y16
1.	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
2.	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
3.	3	3	3	3	3	3	3	4	4	4	4	4	4	4	3	3
4.	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
5.	3	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
6.	3	4	2	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
7.	4	3	4	3	3	3	3	3	3	4	3	4	4	3	4	4
8.	3	3	4	3	4	3	3	4	3	2	4	3	2	3	1	3
9.	3	3	3	4	4	3	3	3	3	3	3	4	3	4	3	3
10.	3	2	1	2	4	3	2	3	3	3	3	3	4	3	2	2
11.	2	3	1	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
12.	3	3	2	3	3	3	2	3	3	2	2	3	2	3	2	3
13.	3	2	2	2	3	3	2	3	3	2	2	2	3	3	2	2
14.	2	2	2	3	3	3	2	3	3	3	3	3	3	3	2	3
15.	2	2	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
16.	2	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3
17.	3	4	3	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	3
18.	4	2	2	3	3	3	3	3	3	2	3	3	4	3	3	
19.	2	2	2	3	4	4	2	3	3	4	3	3	3	4	2	2
20.	2	3	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	2
21.	3	3	3	3	3	4	4	3	4	3	3	3	4	3	3	3
22.	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
23.	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3
24.	3	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2
25.	2	3	2	3	4	3	2	3	3	4	3	4	2	3	4	3
26.	3	3	1	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	4
27.	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
28.	3	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
19.	3	4	2	4	3	4	3	4	4	3	3	3	4	3	1	2
30.	3	3	2	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3
31.	4	3	2	3	4	4	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3
32.	4	4	3	4	4	4	4	3	3	4	4	4	4	4	3	2
33.	4	2	2	2	2	2	3	1	2	2	2	2	2	2	2	2
34.	2	3	3	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4
35.	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
36.	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
37.	3	4	2	4	3	3	3	4	3	4	4	2	4	3	4	4
38.	2	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
39.	2	3	2	3	4	3	3	4	4	4	3	4	3	4	3	3
40.	3	4	2	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
41.	3	3	2	3	3	3	3	3	4	3	2	3	3	3	3	2
42.	3	3	2	4	4	3	3	4	4	4	2	2	3	3	2	1
43.	4	3	1	4	4	4	4	4	4	3	2	4	4	4	3	2
44.	3	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3	3	3
45.	3	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
46.	2	1	1	4	4	4	2	4	4	4	1	3	3	3	1	1
47.	3	3	1	3	3	4	3	3	3	3	2	3	4	4	2	1
48.	4	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	3	3
49.	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
50.	2	3	2	3	4	4	3	4	4	4	3	4	4	3	3	3
51.	3	3	3	3	3	3	3	3	4	3	1	4	3	3	3	3
52.	4	3	2	4	3	3	3	3	3	2	3	3	3	2	3	
53.	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	2	2	2	3	2	3
54.	3	3	3	4	4	4	4	4	4	2	2	3	3	2	2	3

55.	2	4	4	4	4	4	4	4	4	2	2	3	3	3	3
56.	3	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3	4	4	4	4
57.	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4
58.	3	4	3	4	3	3	3	4	3	2	2	3	3	3	3
59.	2	4	2	3	4	3	3	3	3	2	2	3	4	4	2
60.	4	4	3	4	4	3	3	4	3	3	2	3	3	3	3
61.	3	3	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	4	4	3
62.	3	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
63.	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3	4	4	4	4
64.	4	3	3	4	4	3	3	4	4	2	2	2	2	2	2
65.	4	4	4	2	3	4	4	4	3	3	2	3	4	3	2
66.	4	4	3	3	4	4	3	3	3	3	1	3	3	3	3
67.	2	4	3	2	3	4	4	4	4	3	3	3	3	3	3
68.	2	4	3	3	4	4	3	3	3	4	4	4	3	4	4
69.	3	4	4	4	3	4	4	4	4	4	2	4	3	4	3
70.	3	3	4	4	3	3	4	4	4	3	2	4	4	4	4
71.	4	3	3	4	4	3	3	4	4	3	2	3	4	4	3
72.	1	4	3	3	3	4	3	2	3	4	3	4	4	4	3
73.	1	4	3	3	4	4	3	3	4	2	2	2	2	2	1
74.	2	4	3	2	4	4	3	3	3	3	3	4	4	4	4
75.	4	4	3	4	2	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3
76.	3	3	2	3	3	3	3	2	3	3	3	3	3	3	3
77.	3	4	2	3	4	4	2	2	2	4	2	4	3	3	4
78.	3	4	2	4	4	4	3	3	3	4	3	4	4	4	4
79.	3	4	3	4	4	4	3	3	3	3	2	3	4	3	4
80.	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	2	4	4	4	4
81.	3	3	4	4	3	3	4	4	3	3	2	3	3	3	3
82.	4	4	3	4	4	4	3	3	2	3	2	3	3	4	3
83.	4	4	2	4	3	4	3	4	3	4	3	3	3	4	2
84.	3	4	3	4	2	4	3	3	3	3	3	3	3	3	2
85.	3	3	4	4	4	3	4	3	3	3	3	3	4	3	3
86.	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
87.	4	3	4	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	3
88.	4	3	3	3	4	3	2	2	2	2	2	2	2	2	2
89.	4	4	3	2	3	4	3	4	3	4	3	4	2	3	4
90.	2	3	4	4	4	3	2	3	3	3	3	3	3	4	4
91.	3	4	4	4	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3
92.	3	3	3	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4
93.	3	4	4	3	3	4	4	3	3	3	3	3	4	3	1
94.	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3
95.	4	4	4	4	4	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3
96.	4	3	3	4	3	4	3	4	4	4	4	4	4	3	2
97.	3	4	4	4	3	3	2	2	2	2	2	2	2	2	2
98.	3	3	3	4	4	3	4	4	3	4	3	4	4	4	4
99.	2	3	4	3	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3
100.	4	3	4	2	4	3	4	3	4	4	3	3	4	3	1

#### Lampiran 4 Hasil Uji Validitas dan Reliabilitas

##### 1) Hasil SPSS 26 Uji Validitas

Hasil Uji Validitas Pengaruh Penggunaan *Brand Ambassador*

Indikator	r hitung	r tabel	Keterangan
V1	0,580	0,3961	<b>VALID</b>
V2	0,742	0,3961	<b>VALID</b>
V3	0,433	0,3961	<b>VALID</b>
V4	0,353	0,3961	<b>VALID</b>
C1	0,313	0,3961	<b>VALID</b>
C2	0,452	0,3961	<b>VALID</b>
C3	0,443	0,3961	<b>VALID</b>
C4	0,425	0,3961	<b>VALID</b>
A1	0,429	0,3961	<b>VALID</b>
A2	0,548	0,3961	<b>VALID</b>
A3	0,424	0,3961	<b>VALID</b>
A4	0,557	0,3961	<b>VALID</b>
P1	0,434	0,3961	<b>VALID</b>
P2	0,658	0,3961	<b>VALID</b>
P3	0,775	0,3961	<b>VALID</b>
P4	0,703	0,3961	<b>VALID</b>

Hasil Uji Validitas *Brand Awareness Innisfree*

Indikator	r hitung	r tabel	Keterangan
UNA1	0,896	0,3961	<b>VALID</b>
UNA2	0,926	0,3961	<b>VALID</b>
UNA3	0,921	0,3961	<b>VALID</b>
UNA 4	0,785	0,3961	<b>VALID</b>
REC 1	0,707	0,3961	<b>VALID</b>
REC2	0,722	0,3961	<b>VALID</b>
REC3	0,707	0,3961	<b>VALID</b>
REC4	0,744	0,3961	<b>VALID</b>
CALL1	0,593	0,3961	<b>VALID</b>

CALL2	0,576	0,3961	<b>VALID</b>
CALL3	0,669	0,3961	<b>VALID</b>
CALL4	0,883	0,3961	<b>VALID</b>
TOM1	0,735	0,3961	<b>VALID</b>
TOM2	0,800	0,3961	<b>VALID</b>
TOM3	0,770	0,3961	<b>VALID</b>
TOM4	0,821	0,3961	<b>VALID</b>

## 2) Hasil SPSS Uji Reliabilitas

Hasil Reliabilitas Variabel X

### Reliability Statistics

Cronbach's Alpha	N of Items
,909	16

Hasil Reliabilitas Variabel Y

### Reliability Statistics

Cronbach's Alpha	N of Items
,885	16

## Lampiran 5 Hasil Uji Statistik Deskriptif, Asumsi Klasik, Regresi Linear sederhana, dan Hipotesis

### 1) Hasil SPSS 26 Uji Statistik Deskriptif

**Descriptive Statistics**

	N	Minimu m	Maximu m	Mean	Std. Deviation	Variance
TOTAL.Y	100	23,00	64,00	43,0900	8,47348	71,800
TOTAL.X	100	32,00	64,00	52,4800	7,48531	56,030
Valid N (listwise)	100					

### 2) Hasil SPSS 26 Uji Asumsi Klasik

- Hasil Uji Normalitas

**One-Sample Kolmogorov-Smirnov Test**

		Unstandardiz ed Residual
N		100
Normal Parameters <sup>a,b</sup>	Mean	,0000000
	Std. Deviation	6,91440555
Most Extreme Differences	Absolute	,042
	Positive	,042
	Negative	-,040
Test Statistic		,042
Asymp. Sig. (2-tailed)		,200 <sup>c,d</sup>

a. Test distribution is Normal.

b. Calculated from data.

c. Lilliefors Significance Correction.

d. This is a lower bound of the true significance.

- Hasil Uji Linieritas

**ANOVA Table**

		Sum of Squares	df	Mean Square	F	Sig.
Brand Awareness Innifee * Pengaruh Brand Ambassador	Between Groups	(Combined)	27	134,291	2,777	,000
		Linearity	1	2375,099	49,107	,000
		Deviation from Linearity	26	48,106	,995	,486
	Within Groups		72	48,366		
	Total	7108,190	99			

- Uji Koefisien Determinasi

<b>Model Summary<sup>b</sup></b>				
Model	R	R Square	Adjusted R Square	Std. Error of the Estimate
1	.787 <sup>a</sup>	.619	.615	2.619

### 3) Hasil Uji Regresi Linier Regresi Sederhana

<b>ANOVA<sup>a</sup></b>						
Model		Sum of Squares	df	Mean Square	F	Sig.
1	Regression	2375,099	1	2375,099	49,177	,000 <sup>b</sup>
	Residual	4733,091	98	48,297		
	Total	7108,190	99			

a. Dependent Variable: TOTAL.Y

b. Predictors: (Constant), TOTAL.X

### 4) Hasil Uji Hipotesis

<b>Coefficients<sup>a</sup></b>						
Model	Unstandardized Coefficients			Standardized Coefficients	t	Sig.
	B	Std. Error	Beta			
1	(Constant)	8,749	4,946		1,769	,080
	TOTAL.X	,654	,093	,578	7,013	,000

a. Dependent Variable: TOTAL.Y

## **Lampiran 6 Bukti Konsultasi Bimbingan Skripsi**

UNIVERSITAS 17 AGUSTUS 1945 (UNTAG) SURABAYA  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK  
Program Studi : Administrasi Publik / Administrasi Bisnis / Ilmu Komunikasi  
• Magister Administrasi Publik / Magister Ilmu Komunikasi / Doktor Ilmu Administrasi  
Gelegung F 101 Jl. Semeruwaru 45 Surabaya (60119)  
Telepon: 031-5991742, 5931630 psw, 158 email : fisi@untag-sby.ac.id

### KARTU BIMBINGAN SKRIPSİ

Nama	: Nur Roudhotun Nadi
NBI	: 1152000300
Program Studi	: Ilmu Komunikasi
Dosen Pembimbing I	: Beta Puspitaning Ayodya, S.Sos., M.A.
Dosen Pembimbing II	: Irmasanti Danadharma, S.Hub Int., MA
Judul Skripsi	: ANALISIS SEMIOTIKA BRAND AMBASSADOR NOT127 TERHADAP BRAND AWARNESS NATURE REPUBLIC MELALUI MEDIA SOSIAL INSTAGRAM- <u>@Nature Republic_id</u> Analisis brand Ambassador Minou Seventeen terhadap Brand Awareness Instinct di Instagram

No	Tanggal	Saran/Pertanyaan	Pembimbing
			Paraf Dospem 1 Paraf Dospem 2
1.	14/3/2024	Persoalan permasalahan penelitian	Bla.
2.	19/3/2024	LBM : revisi	Bla.
3.	26/3/2024	Bab 1 perbaikan penulisan, lanjut bab 2	Bla.
4.	2/4/24	Bab 2 revisi penulisan, lanjut	Bla.
5.	22/4/24	Bab 3 menambahkan sumber data (via kirim file).	Jema
6.	7/5/24	Bab 3 ACC, lanjut bab 4	Bla.
7.	13/5/24	Bab 3 ACC - Revisi Pertanyaan	Jema
8.	28/5/24	Bab 4	Bla.
9.	6/6/24	meneruskan analisis di bab 9	Jema
10.	11/6/24	Bab 4 Revisi	Bla.

## Lampiran 7 Lembar Revisi

PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK  
UNIVERSITAS 17 AGUSTUS 1945 SURABAYA

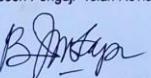
**LEMBAR REVISI UJIAN SKRIPSI**

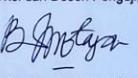
Nama	:Nur Roudhotun Nadia
NIM	:1152000300
Hari/ Tanggal Ujian	: Kamis, 27 Juni 2024
Judul Skripsi	: Analysis Brand Ambassador Mingyu Seventeen terhadap Brand Awareness Innisfree di Instagram

Catatan Perbaikan:  
revisi dengan hasil sidang dengan dosen pengaji

Surabaya, 8 JULI 2024  
Persetujuan Dosen Pengaji Telah Revisi/Perbaikan,

Revisi dari Dosen Pengaji,

  
BETA PUPTANING A

  
BETA PUPTANING A.

Catatan: Bila tidak ada revisi, dosen pengaji wajib menuliskan "tidak ada revisi", dan menandatangani di sebelah kanan dan kiri.

PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK  
UNIVERSITAS 17 AGUSTUS 1945 SURABAYA

### LEMBAR REVISI UJIAN SKRIPSI

Nama : Nur Roudhotun Nadia  
NIM : 1152000300  
Hari/ Tanggal Ujian : Kamis, 27 Juni 2024  
Judul Skripsi : Analisis Brand Ambassador Mingyu Seventeen terhadap Brand Awareness Innisfree di Instagram

Catatan Perbaikan: Judul dispesifkkan. → sudah dispesifkkan

1. Bab I : masalah penelitian kurang jelas, data penguat belum ada → belum ada.
2. Bab II : teori ? Definisi operational ? → tidak diperbaiki; ↗ Definisi konsep Kurang. → belum ditambah ↗ belum diperbaiki.
3. Bab III → V : perbaiki: Kriteria belum jelas pengukuran belum sesuai.  
Kuisiner belum menzakti apa yg dicari.  
Buat kuisiner yg benar sesuai dengan definisi operasional lalu disebarluaskan dan dianalisis kembali.  
Berikan temuan dari hasil analisis dan uraikan.  
Temuan itu dapatikan dengan teori.

→ Isi bab 3 belum diperbaiki:  
bab IV → temuan belum berkaitan dengan hipotesis. Pada pembahasan tidak ada dengan teori. Bab V → belum disebarluaskan.

Surabaya, 8-7-2024

Persetujuan Dosen Penguji Telah Revisi/Perbaikan,

Revisi dari Dosen Penguji,



DEWI SRI A.R

DEWI SRI A.R.

Catatan: Bila tidak ada revisi, dosen penguji wajib menuliskan "tidak ada revisi", dan menandatangani di sebelah kanan dan kiri.

PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK  
UNIVERSITAS 17 AGUSTUS 1945 SURABAYA

### LEMBAR REVISI UJIAN SKRIPSI

Nama : Nur Roudhotun Nadia  
NIM : 1152000300  
Hari/ Tanggal Ujian : Kamis, 27 Juni 2024  
Judul Skripsi : Analisis Brand Ambassador Mingyu Seventeen terhadap Brand Awareness Ininstree di Instagram

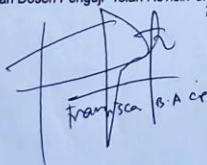
Catatan Perbaikan:

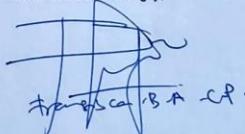
- Bab 1 : Kenapa instree? ✓  
Kenapa IG? Kenapa mingyu? Data responnya siapa? ✓
- Bab 2 : Populer Instagram? ✓
- Bab 3 : Popularity? Sample dari mana? ✓  
Rumus Regresi Linear? ✓
- Bab 4 : Uji Aturan Kluster?  
✓ Lo normalitas ✓  
✓ Linearity ✓  
✓ Fleksibel ✓  
Uji (coefficient C. Krabek). \*
- Bab 5 : Hasil secara keseluruhan? ✓  
All dengan catatan: ✓

27-6-24

Surabaya, .....  
Persetujuan Dosen Pengaji Telah Revisi/Perbaikan,

Revisi dari Dosen Pengaji,

  
Francisco B.A.C.

  
Apriyadi B.A.C.P.

Catatan: Bila tidak ada revisi, dosen pengaji wajib menuliskan "tidak ada revisi", dan menandatangani di sebelah kanan dan kiri.

## Lampiran 8 Hasil Turnitin

