DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Hasil Instrumen Influencer Review

Correlations

		X1.1	X1.2	X1.3	X1.4	X1.5	X1.6	TOTAL
X1.1	Pearson Correlation	1	.383*	.383*	.191	028	.205	.574**
	Sig. (2-tailed)		.037	.037	.311	.883	.276	<,001
	N	30	30	30	30	30	30	30
X1.2	Pearson Correlation	.383*	1	.332	.082	.241	.425	.686**
	Sig. (2-tailed)	.037		.073	.667	.200	.019	<,001
	N	30	30	30	30	30	30	30
X1.3	Pearson Correlation	.383*	.332	1	.297	.359	.317	.730**
	Sig. (2-tailed)	.037	.073		.111	.052	.088	<,001
	N	30	30	30	30	30	30	30
X1.4	Pearson Correlation	.191	.082	.297	1	.481**	061	.534**
	Sig. (2-tailed)	.311	.667	.111		.007	.750	.002
	N	30	30	30	30	30	30	30
X1.5	Pearson Correlation	028	.241	.359	.481**	1	.067	.555**
	Sig. (2-tailed)	.883	.200	.052	.007		.726	.001
	N	30	30	30	30	30	30	30
X1.6	Pearson Correlation	.205	.425	.317	061	.067	1	.569**
	Sig. (2-tailed)	.276	.019	.088	.750	.726		.001
	N	30	30	30	30	30	30	30
TOTAL	Pearson Correlation	.574**	.686**	.730**	.534**	.555**	.569**	1
	Sig. (2-tailed)	<,001	<,001	<,001	.002	.001	.001	
	N	30	30	30	30	30	30	30

^{*.} Correlation is significant at the 0.05 level (2-tailed).

Cronbach's Alpha	N of Items
.743	7

^{**.} Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

Affiliate Marketing

Correlations

		X2.1	X2.2	X2.3	X2.4	TOTAL
X2.1	Pearson Correlation	1	.525**	.452	.424*	.750**
	Sig. (2-tailed)		.003	.012	.019	<,001
	N	30	30	30	30	30
X2.2	Pearson Correlation	.525**	1	.403	.686**	.821**
	Sig. (2-tailed)	.003		.027	<,001	<,001
	N	30	30	30	30	30
X2.3	Pearson Correlation	.452*	.403	1	.340	.767**
	Sig. (2-tailed)	.012	.027		.066	<,001
	N	30	30	30	30	30
X2.4	Pearson Correlation	.424*	.686**	.340	1	.757**
	Sig. (2-tailed)	.019	<,001	.066		<,001
	N	30	30	30	30	30
TOTAL	Pearson Correlation	.750**	.821**	.767**	.757**	1
	Sig. (2-tailed)	<,001	<,001	<,001	<,001	
	N	30	30	30	30	30

^{**.} Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

Cronbach's Alpha	N of Items
.803	5

^{*.} Correlation is significant at the 0.05 level (2-tailed).

Content Marketing

Correlations

		X3.1	X3.2	X3.3	X3.4	X3.5	X3.6	X3.7	TOTAL
X3.1	Pearson Correlation	1	035	.309	.154	.120	.235	.237	.496**
	Sig. (2-tailed)		.854	.097	.415	.527	.212	.207	.005
	N	30	30	30	30	30	30	30	30
X3.2	Pearson Correlation	035	1	.551**	.184	.000	.163	071	.388*
	Sig. (2-tailed)	.854		.002	.331	1.000	.389	.711	.034
	N	30	30	30	30	30	30	30	30
X3.3	Pearson Correlation	.309	.551**	1	.351	.358	.325	.233	.743**
	Sig. (2-tailed)	.097	.002		.057	.052	.079	.215	<,001
	N	30	30	30	30	30	30	30	30
X3.4	Pearson Correlation	.154	.184	.351	1	.105	.120	.078	.458
	Sig. (2-tailed)	.415	.331	.057		.580	.528	.683	.011
	N	30	30	30	30	30	30	30	30
X3.5	Pearson Correlation	.120	.000	.358	.105	1	.307	.303	.588**
	Sig. (2-tailed)	.527	1.000	.052	.580		.099	.104	<,001
	N	30	30	30	30	30	30	30	30
X3.6	Pearson Correlation	.235	.163	.325	.120	.307	1	.424*	.715**
	Sig. (2-tailed)	.212	.389	.079	.528	.099		.020	<,001
	N	30	30	30	30	30	30	30	30
X3.7	Pearson Correlation	.237	071	.233	.078	.303	.424*	1	.572**
	Sig. (2-tailed)	.207	.711	.215	.683	.104	.020		<,001
	N	30	30	30	30	30	30	30	30
TOTAL	Pearson Correlation	.496**	.388*	.743**	.458*	.588**	.715**	.572**	1
	Sig. (2-tailed)	.005	.034	<,001	.011	<,001	<,001	<,001	
	N	30	30	30	30	30	30	30	30

^{**.} Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

Cronbach's Alpha	N of Items
.731	8

^{*.} Correlation is significant at the 0.05 level (2-tailed).

Keputusan Pembelian

Correlations

		Y1.1	Y1.2	Y1.3	Y1.4	Y1.5	TOTAL
Y1.1	Pearson Correlation	1	.407*	018	.531**	.590**	.612**
	Sig. (2-tailed)		.026	.925	.003	<,001	<,001
	N	30	30	30	30	30	30
Y1.2	Pearson Correlation	.407*	1	.360	.628**	.593**	.806**
	Sig. (2-tailed)	.026		.050	<,001	<,001	<,001
	N	30	30	30	30	30	30
Y1.3	Pearson Correlation	018	.360	1	.460*	.287	.618**
	Sig. (2-tailed)	.925	.050		.011	.124	<,001
	N	30	30	30	30	30	30
Y1.4	Pearson Correlation	.531**	.628**	.460*	1	.736**	.884**
	Sig. (2-tailed)	.003	<,001	.011		<,001	<,001
	N	30	30	30	30	30	30
Y1.5	Pearson Correlation	.590**	.593**	.287	.736**	1	.829**
	Sig. (2-tailed)	<,001	<,001	.124	<,001		<,001
	N	30	30	30	30	30	30
TOTAL	Pearson Correlation	.612**	.806**	.618**	.884**	.829**	1
	Sig. (2-tailed)	<,001	<,001	<,001	<,001	<,001	
	N	30	30	30	30	30	30

^{*.} Correlation is significant at the 0.05 level (2-tailed).

Cronbach's Alpha	N of Items
.790	6

^{**.} Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

Lampiran 2 Uji Asumsi Klasik LINEARITAS

Influencer Review (X1)

ANOVA Table

			Sum of Squares	df	Mean Square	F	Sig.
Keputusan Pembelian *	Between Groups	(Combined)	26.060	9	2.896	.759	.654
Influencer Review		Linearity	12.603	1	12.603	3.303	.072
		Deviation from Linearity	13.456	8	1.682	.441	.894
	Within Groups		362.454	95	3.815		
	Total		388.514	104			

Affiliate Marketing (X₂)

ANOVA Table

			Sum of Squares	df	Mean Square	F	Sig.
Keputusan Pembelian *	Between Groups	(Combined)	82.525	5	16.505	5.340	<,001
Affiliate Marketing		Linearity	74.212	1	74.212	24.011	<,001
		Deviation from Linearity	8.313	4	2.078	.672	.613
	Within Groups		305.989	99	3.091		
	Total		388.514	104			

Content Marketing (X₃)

ANOVA Table

			Sum of Squares	df	Mean Square	F	Sig.
Keputusan Pembelian *	Between Groups	(Combined)	186.084	11	16.917	7.772	<,001
Content Marketing		Linearity	146.060	1	146.060	67.102	<,001
		Deviation from Linearity	40.024	10	4.002	1.839	.064
	Within Groups		202.431	93	2.177		
	Total		388.514	104			

ANOVA^a

Model		Sum of Squares	df	Mean Square	F	Sig.
1	Regression	159.534	3	53.178	23.456	<,001 ^b
	Residual	228.980	101	2.267		
	Total	388.514	104			

- a. Dependent Variable: Keputusan Pembelian
- b. Predictors: (Constant), Content Marketing, Influencer Review, Affiliate Marketing

Model Summary^b

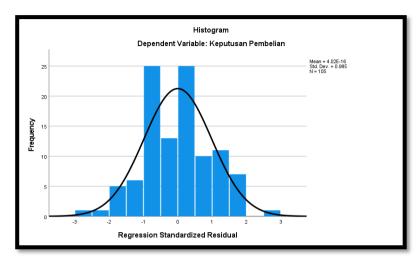
Model	R	R Square	Adjusted R Square	Std. Error of the Estimate
1	.641 ^a	.411	.393	1.506

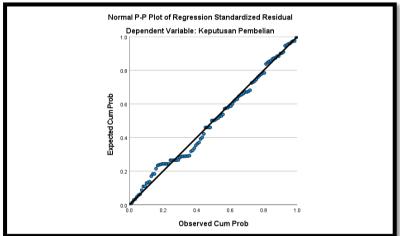
- a. Predictors: (Constant), Content Marketing, Influencer Review, Affiliate Marketing
- b. Dependent Variable: Keputusan Pembelian

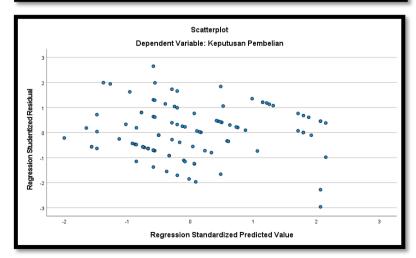
Coefficientsa

		Unstandardize	d Coefficients	Standardized Coefficients			Collinearity	Statistics
Model		В	Std. Error	Beta	t	Sig.	Tolerance	VIF
1	(Constant)	5.421	2.446		2.217	.029		
	Influencer Review	.104	.069	.117	1.503	.136	.970	1.031
	Affiliate Marketing	.234	.113	.185	2.072	.041	.734	1.362
	Content Marketing	.336	.060	.504	5.602	<,001	.721	1.386

a. Dependent Variable: Keputusan Pembelian







One-Sample Kolmogorov-Smirnov Test

Unstandardiz ed Residual

N			105
Normal Parameters ^{a,b}	Mean		.0000000
	Std. Deviation		1.49296342
Most Extreme Differences	Absolute		.072
	Positive	.072	
	Negative		066
Test Statistic			.072
Asymp. Sig. (2-tailed) ^c			.200 ^d
Monte Carlo Sig. (2-	Sig.		.203
tailed) ^e	99% Confidence Interval	Lower Bound	.192
		Upper Bound	.213

- a. Test distribution is Normal.
- b. Calculated from data.
- c. Lilliefors Significance Correction.
- d. This is a lower bound of the true significance.
- e. Lilliefors' method based on 10000 Monte Carlo samples with starting seed 299883525.

Lampiran 3 Uji Regresi Linear Berganda

Coefficientsa

		Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients			Collinearity Statistics	
Model		В	Std. Error	Beta	t	Sig.	Tolerance	VIF
1	(Constant)	5.421	2.446		2.217	.029		
	Influencer Review	.104	.069	.117	1.503	.136	.970	1.031
	Affiliate Marketing	.234	.113	.185	2.072	.041	.734	1.362
	Content Marketing	.336	.060	.504	5.602	<,001	.721	1.386

a. Dependent Variable: Keputusan Pembelian

Lampiran 4 Angket Kuisioner

KUISIONER PENELITIAN PENGARUH INFLUENCER REVIEW, AFFILIATE
MARKETING DAN CONTENT MARKETING TERHADAP KEPUTUSAN
PEMBELIAN MICRO INFLUENCER DI SHOPEE.

Dengan hormat,

Kami mahasiswa Jurusan Administrasi Bisnis Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya, sedang melakukan penelitian dengan judul "Pengaruh *Influencer Review, Affiliate Marketing Dan Content Marketing* Terhadap Keputusan Pembelian *Micro Influencer* Di Shopee". Oleh karena itu, saya selaku peneliti mengharapkan bantuan Anda selaku konsumen Shopee agar dapat mengisi kuesioner ini dengan keadaan yang sebenarnya.

Hormat saya,

Aflyah Salsabila

Pilih poin yang Anda anggap sesuai

Keterangan:

SS = Sangat Setuju

S = Setuju

N = Netral

TS = Tidak Setuju

STS = Sangat Tidak Setuju

Jenis Kelamin*

- o Laki-laki
- o Perempuan

Usia*

- o 17 tahun
- o 18 25 tahun
- o 26 35 tahun
- \circ >35 tahun

Jenis pekerjaan*

- o Karyawan
- Mahasiswa
- o Pegawai negeri
- o Swasta
- o Isi sendiri:....

Apakah anda pernah melakukan pembelian di Shopee min. 1x?

- o Ya
- o Tidak

Apakah anda mengetahui program Affiliasi?

- o Ya
- o Tidak

NO	PERNYATAAN	STS	TS	KS	S	SS
	INFLUENCER REVIEW (X ₁)	1	2	3	4	5
1.	Saya yakin review yang dibuat oleh					
	micro influencer sesuai dengan					
	kualitas produk di Shopee.					
2.	Saya yakin micro influencer jujur					
	dalam memberikan review tentang					
	produk di Shopee.					
3.	Saya yakin <i>micro influencer</i> memiliki					
	pengetahuan mendalam tentang suatu					
	produk di Shopee sebelum					
	mempromosikannya					
4.	Saya yakin <i>micro influencer</i> memiliki					
	kemampuan dalam memberikan tata					
	cara pemesanan produk di Shopee					
	melalui <i>review</i> .					
5.	Saya memiliki banyak kesamaan					
	dengan micro influencer yang saya					
	sukai saat ini yaitu suka berbelanja di					
	Shopee.					
6.	Saya tertarik dengan penampilan					
	produk yang di review micro					
	influencer Shopee.					
7.	Saya tertarik dengan pembawaan					
	micro influencer saat mereview					
	sebuah produk di Shopee.					
	AFFILIATE MARKETING (X ₂)					
1.	Shopee membantu saya menemukan					
	lebih banyak informasi tentang					
	produk afiliasi karena iklan yang					
	dibuat oleh micro influencer.					
2.	Saya memahami pemasaran afiliasi					
	Shopee berkat informasi promosi					

	vong talah dijalagkan alah migua					
	yang telah dijelaskan oleh <i>micro</i>					
	influencer.					
3.	Program afiliasi shopee di media					
	sosial (Instagram, Tiktok, dll) dapat					
	memenuhi kebutuhan saya sebagai					
	konsumen.					
4.	Saya merasa mudah memahami iklan					
	afiliasi Shopee di sosial media					
	(Instagram, Tiktok, dll).					
5.	Saya merasa program affiliasi					
	Shopee sudah mengikuti					
	perkembangan zaman.					
	$CONTENT MARKETING (X_3)$	STS	TS	KS	S	SS
		1	2	3	4	5
1.	Saya merasa konten yang disajikan					
	micro influencer Shopee interaktif.					
2.	Saya merasa konten yang disajikan					
	micro influencer Shopee mudah					
	dipahami.					
3.	Saya merasa konten yang disajikan					
	micro influencer Shopee sangat					
	mengedukasi.					
4.	Saya merasa konten yang disajikan					
	micro influencer Shopee dapat					
	menjaga komunikasi yang baik antara					
	brand dan audiens.					
5.	Saya merasa micro-influencer Shopee					
	dapat menciptakan konten yang					
	memenuhi kebutuhan <i>audiens</i> .					
6.	Saya merasa konten yang disajikan					
	micro influencer Shopee selalu					
	informatif.					
7.	Saya yakin konten yang disajikan					
'	micro influencer Shopee dapat					
	dipercaya dan sesuai dengan ulasan					
	terhadap produk atau layanan di					
	Shopee.					
	onopec.		1		1	1

8.	Saya merasa konten yang disajikan					
0.	micro influencer Shopee sangat					
	konsisten dalam membujuk <i>audiens</i>					
_	untuk membeli produk di Shopee.					
9.	Setelah melihat konten yang disajikan					
	micro influencer Shopee, saya					
	langsung dapat mengambil keputusan					
	untuk berbelanja di Shopee					
10.	Saya merasa konten yang disajikan					
	micro influencer Shopee dapat					
	memberikan pesan yang mendalam.					
11.	Saya merasa <i>micro-influencer</i> di					
	Shopee dapat menciptakan konten					
	yang bermanfaat untuk <i>audiens</i> .					
	KEPUTUSAN PEMBELIAN (Y)	STS	TS	KS	S	SS
		1	2	3	4	5
1.	Saya merasa kebutuhan produk di					
	Shopee membantu memenuhi					
	kebutuhan konsumen.					
2.	Saya merasa produk di Shopee sangat					
	lengkap dari berbagai kategori					
	fashion hingga elektronik.					
3.	Saya yakin kualitas produk di Shopee					
	sangat terjamin dan terpercaya.					
4.	Saya percaya keamanan pada setiap					
	brand yang ada di Shopee.					
5.	Saya senang berbelanja di Shopee					
	karena memiliki fitur pencarian yang					
	kuat dan memudahkan konsumen					
	menemukan produk yang					
	dibutuhkan.					
6.	Saya senang berbelanja di Shopee					
	karena waktu pembelian produk di					
	Shopee sangat cepat dan prosesnya					
	mudah dipahami.					
	_	I.		1	1	1

Lampiran 5 Kartu Bimbingan



UNIVERSITAS 17 AGUSTUS 1945 (UNTAG) SURABAYA FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK

Program Studi • Administrasi Publik • Administrasi Bisnis • Ilmu Komunikasi • Magister Administrasi Publik • Magister Ilmu Komunikasi • Doktor Ilmu Administrasi Gedung F 101 .U. Semolowanu 45 Surabaya (60118)

Telp. 031-5991742, 5931800 psw. 159 email : fisip@untag-sby.ac.id

KARTU BIMBINGAN SKRIPSI

Nama

: Aflyah Salsabila

NBI

: 1122000091

Program Studi

: Administrasi Niaga

Dosen Pembimbing I : Dr. Dra. Ayun Maduwinarti, M.P.

Dosen Pembimbing II : Dra. Ni Made Ida Pratiwi, M.M.

Judul Skripsi

Pengaruh influencer review, affiliate marketing dan content marketing terhadap keputusan pembelian micro influencer di Shopee

No	Tanggal	Saran/Perbaikan	Pembi	mbing
NO	langgai	Salawreibaikaii	Paraf Dospem 1	Paraf Dospem 2
١	6-3-24	guril: Acc	ره ً	
2	7-3/24	Bal I Revin Struktur LBM, trijvan, sigematika e format		02
3	18/2/24	land I Ace agn Catalan		Oz
4	20/3'24	Bal I Revisi sesuai petriguk		Ør_
2.	20-3-24	Pub I Acc	الم	
6	25/3/24	Bal I Perbaiki semai petryv	\$	Os
7	25/3/24	Bab I Ace		de
8.	26-3-14	Bab II : Tambahkun teori dll secrusi saran	M	
9	28/3 24	Bol I Revisi sampel		Or
10	31-3-24	ne I Aa	B	



UNIVERSITAS 17 AGUSTUS 1945 (UNTAG) SURABAYA FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK

Program Studi: + Administrasi Publik + Administrasi Bisnis + Ilmu Komunikasi

*Magister Administrasi Publik + Magister Ilmu Komunikasi + Doktor Ilmu Administrasi
Gedung F 101 Jl. Semolowanu 45 Surabaya (60118)

Telp. 031-5991742, 5931800 psw. 159 email: fisip@untag-sby.ac.id

	T1	Saus Datailes	Pemb	oimbing
No	Tanggal	Saran/Perbaikan	Paraf Dospem 1	Paraf Dospem 2
- 1	•	BUT Are + Kverioner	£	R
12	3-4-24	Prob II Acc & catalon, Kuckimer decomprometer, & lead broadson	es h	
13.	4-4-24	Bab I Acc Knemmer Acc, bita &cebar.	ĥ	
14	26/4 124	Bab iv Penbaiki karakteristik 8 hypotosis		Oz_
15	6/L/24	Bos IV ARE		O.
		Brab iv Perbuiti analisis regrus de dll servis sarus	Ŋ	-
۱۲.	15-r-iy	Pro 14 Acc	Ą	
81	20/24	Bus v Ace	٥	A
19.	22-5-24	has y Acc.	h	
	_			
		/		

Kartu Bimbingan dibawa saat bimbingan Kartu bimbingan diisi oleh Dosen Pembimbing

Bimbingan dinyatakan telah selesai Tanggal: 22-5-2014

Dosen Pembimbing II,

Lampiran 6 Surat Hasil Turnitin



UNIVERSITAS 17 AGUSTUS 1945 (UNTAG) SURABAYA FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK LABORATORIUM OTONOMI DAERAH

Godong F Lantai 2 Universitas 17 Agustus 1945 Sumbuya FL Semolowaru No. 45 Sumbuya, Telp. (031) 5931880

SURAT KETERANGAN

Nomor: 333/K/LOD/V/2024

Yang bertanda tangan di bawah ini penanggung jawab Uji Turnitin dari Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas 17 Agustus 1945 (UNTAG) Surabaya

Nama : Moh. Dey Prayogo, S.I.Kom., M.I.Kom

NPP : 20150220869

Dengan ini menerangkan bahwa:

Nama : Aflyah Salsabila NBI : 1122000091

Berdasarkan hasil uji turnintin untuk Bab 1,4,5 skripsi mahasiswa tersebut telah di bawah 20%. Surat Keterangan ini di berikan atas permintaan yang bersangkutan untuk "Pendaftaran ujian skripsi"

Demikian surat keterangan ini dibuat untuk dapat dipergunakan sebagaimana mestinya,

Surabaya, 28 Mei 2024

Kepala Lab. Oroda,

Mengetahui

Dida Rahmadanik, S.AP, M.AP

PIC Uji Plagiasi

Moh. Dey Prayogo, S.I.kom., M.I.Kom

ORIGIN	ALITY REPORT	
1 SIMILA	9% 17% 11% 10% student page	PERS
PRIMAR	Y SOURCES	-
1	eprints.walisongo.ac.id	1%
2	123dok.com Internet Source	1%
3	Submitted to Universitas Putera Batam Student Paper	1%
4	Submitted to Politeknik Negeri Jakarta Student Paper	1%
5	repositori.usu.ac.id	1%
6	Submitted to Universitas Negeri Jakarta Student Paper	1%
7	repository.uinsu.ac.id Internet Source	1%
8	Submitted to University of Wollongong Student Paper	<1%
9	docplayer.info	<1%

Lampiran 7 Revisi

PROGRAM STUDI ADMINISTRASI NIAGA FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK UNIVERSITAS 17 AGUSTUS 1945 SURABAYA

LEMBAR REVISIUJIAN SKRIPSI

rama	.Airyan Galsabila
NIM	:1122000091
Hari/ Tanggal Ujian	: Selasa, 11 Juni 2024
Judul Skripsi	Pengaruh influencer review, affiliate marketing dan content marketing terhadap keputusan pembelian micro influencer di Shopee.
Catatan Perbaikan:	ν ^γ ν.
•	
Surabaya, Persetujuan Dosen Pe	enguji Telah Revisi/Perbaikan, Revisi dari Dosen Penguji,
4	Tip Acc

Catatan: Bila tidak ada revisi, dosen penguji wajib menuliskan "tidak ada revisi", dan menandatangani di sebelah kanan dan kiri.

LEMBAR REVISIUJIAN SKRIPSI

Nama	:Aflyah Salsabila		
NIM	:1122000091		
Hari/ Tanggal Ujian	Selasa, 11 Juni 2024 Pengaruh influencer review, affiliate marketing dan content marketing terhadap keputusan pembelian micro influencer di Shopee.		
Judul Skripsi			
Catatan Perbaikan:			
Kenjel	apas K?		_
Zalde	0		
			_
			Ī
			_
			_
Surabaya,	7 cuy` 27 24 enguji Telah Revisi/Perbaikan,	Revisi dari Dosen Penguji,	
JK.	Peept	Meein	

:Aflyah Salsabila

Nama

LEMBAR REVISIUJIAN SKRIPSI

NIM	:1122000091			
Hari/ Tanggal Ujian : Selasa, 11 Juni 2024				
Judul Skripsi	: Pengaruh influencer review keputusan pembelian micro	v, affiliate marketing dan content marketing terhadap o influencer di Shopee.		
Catatan Perbaikan:		Ī		
y Perhai	in fibril /	HEAVE		
y Ragon	an/Runs	an Jan Hyrotesa		
/		/		
3/ Onta	ar prytalen.			
		į.		
Surabaya,	Orhi 2024 nguji Telah Revisi/Perbaikan,	Revisi dari Dosen Penguji,		

Catatan: Bila tidak ada revisi, dosen penguji wajib menuliskan "tidak ada revisi", dan menandatangani di sebelah kanan dan kiri.