

## BAB VI

### SIMPULAN, IMPLIKASI DAN SARAN

#### 6.1 Simpulan

Berdasarkan penelitian tentang Pengaruh Penjualan Tunai, Penjualan Kredit, Dan Penetapan Harga Terhadap Laba Penjualan Produk Pipa Set HD Inverter 1 Pk Pada PT Sumber Mandiri Cabang Kenjeran Surabaya yang menggunakan data sekunder yaitu data laporan penjualan dan penetapan harga produk pipa set HD inverter 1 pk selama 2 tahun yang dikelompokkan secara bulanan dari PT Sumber Mandiri Cabang Kenjeran Surabaya, berdasarkan hasil pengujian yang di peroleh guna menjawab rumusan masalah dan hipotesis yang telah di kemukakan sebelumnya. Maka dapat di ambil kesimpulan sebagai berikut :

1. Hasil dari analisis regresi berganda didapatkan persamaan regresi sebagai berikut :

$$\mathbf{LP = -7609465.135 + 0,464 PT + 0,425PK + 7,087PH + e}$$

Maksud dari persamaan regresi berganda tersebut adalah sebagai berikut :

- a. Konstanta (a) yang dihasilkan sebesar -7609465,135 menunjukkan bahwa besarnya nilai Laba Penjualan (LP) sebesar -7609465,135 apabila Penjualan Tunai (PT), Penjualan Kredit (PK), dan Penetapan Harga (PH) adalah konstan (variable bebas = 0)
- b. Nilai koefisien Penjualan Tunai (b1) sebesar 0,464 menunjukkan bahwa variabel Penjualan Tunai mempunyai pengaruh positif terhadap Laba Penjualan. Jika variabel Penjualan Tunai meningkat satu satuan maka akan mengakibatkan peningkatan Laba Penjualan sebesar 0,464 dengan asumsi variabel lain konstan.
- c. Nilai koefisien Penjualan Kredit (b2) sebesar 0,425 menunjukkan bahwa variabel Penjualan Kredit mempunyai pengaruh positif terhadap Laba Penjualan. Jika variabel Penjualan Kredit meningkat satu satuan maka akan mengakibatkan peningkatan Laba Penjualan sebesar 0,425 dengan asumsi variabel lain konstan.
- d. Nilai koefisien Penetapan Harga (b3) sebesar 7,087 menunjukkan bahwa variabel Penetapan Harga mempunyai pengaruh positif terhadap Laba Penjualan. Jika variabel Penetapan Harga meningkat satu satuan maka akan mengakibatkan peningkatan Laba Penjualan sebesar 7,087 dengan asumsi variabel lain konstan.

2. Hasil dari Uji Parsial (Uji T) adalah sebagai berikut :
  - a. Berdasarkan hasil penelitian didapatkan bahwa variabel Penjualan Tunai (PT) mempunyai pengaruh signifikan terhadap variabel Laba Penjualan (LP) hal ini dapat di ketahui dari nilai t sig sebesar 0,000 atau  $< 0,05$  maka  $H_0$  ditolak pada tingkat signifikansi 5% sehingga kesimpulannya secara parsial variabel Penjualan Tunai (PT) mempunyai pengaruh signifikan terhadap variabel Laba Penjualan (LP). Hal ini berarti hipotesis ke-1 yang berbunyi “Penjualan Tunai berpengaruh terhadap Laba Penjualan Produk Pipa Set HD Inverter 1 pk pada PT Sumber Mandiri Cabang Kenjeran Surabaya”, adalah terbukti kebenarannya.
  - b. Berdasarkan hasil penelitian didapatkan bahwa variabel Penjualan Kredit (PK) mempunyai pengaruh signifikan terhadap variabel Laba Penjualan (LP) hal ini dapat di ketahui dari nilai t sig sebesar 0,000 atau  $< 0,05$  maka  $H_0$  ditolak pada tingkat signifikansi 5% sehingga kesimpulannya secara parsial variabel Penjualan Kredit (PK) mempunyai pengaruh signifikan terhadap variabel Laba Penjualan (LP). Hal ini berarti hipotesis ke-2 yang berbunyi “Penjualan Kredit berpengaruh terhadap Laba Penjualan Produk Pipa Set HD Inverter 1 pk pada PT Sumber Mandiri Cabang Kenjeran Surabaya”, adalah terbukti kebenarannya.
  - c. Penjualan Produk Pipa Set HD Inverter 1 pk pada PT Sumber Mandiri Cabang Kenjeran Surabaya”, adalah terbukti kebenarannya.
  - d. Berdasarkan hasil penelitian didapatkan bahwa variabel Penetapan Harga (PH) mempunyai pengaruh signifikan terhadap variabel Laba Penjualan (LP) hal ini dapat di ketahui dari nilai t sig sebesar 0,000 atau  $< 0,05$  maka  $H_0$  ditolak pada tingkat signifikansi 5% sehingga kesimpulannya secara parsial variabel Penetapan Harga (PH) mempunyai pengaruh signifikan terhadap variabel Laba Penjualan (LP). Hal ini berarti hipotesis ke-3 yang berbunyi “Penetapan Harga berpengaruh terhadap Laba Penjualan Produk Pipa Set HD Inverter 1 pk pada PT Sumber Mandiri Cabang Kenjeran Surabaya”, adalah terbukti kebenarannya.
3. Hasil dari Uji Simultan (Uji F) adalah sebagai berikut :

Berdasarkan hasil penelitian didapatkan bahwa variabel Penjualan Tunai (PT), Penjualan Kredit (PK), dan Penetapan Harga (PH) mempunyai pengaruh signifikan terhadap variabel Laba Penjualan (LP) hal ini dapat di

ketahui dari nilai  $f$  sig sebesar 0,000 atau  $< 0,05$  maka  $H_0$  ditolak pada tingkat signifikansi 5% sehingga kesimpulannya secara simultan atau bersama-sama variabel Penjualan Tunai (PT), Penjualan Kredit (PK), dan Penetapan Harga (PH) mempunyai pengaruh signifikan terhadap variabel Laba Penjualan (LP). Hal ini berarti hipotesis ke-4 yang berbunyi “Penjualan Tunai, Penjualan Kredit, dan Penetapan Harga berpengaruh secara simultan terhadap Laba Penjualan Produk Pipa Set HD Inverter 1 pk pada PT Sumber Mandiri Cabang Kenjeran Surabaya”, adalah terbukti kebenarannya.

4. Hasil dari analisis Koefisien determinasi ( $R^2$ ) adalah sebagai berikut :  
 Nilai Koefisien determinasi ( $R^2$ ) digunakan untuk mengukur seberapa jauh kemampuan model dalam menerangkan variasi variabel tak bebas atau variabel terikat. besarnya nilai Koefisien Determinasi adalah 0,997 yang berarti bahwa sebesar 99,7 % Laba Penjualan (LP) dapat dijelaskan oleh variabel Penjualan Tunai (PT), Penjualan Kredit (PK), dan Penetapan Harga (PH). Sedangkan sisanya 0,3 % dipengaruhi oleh variabel lain diluar model yang diteliti.

## 6.2 Implikasi

Sebagai suatu penelitian yang telah dilakukan di bidang pemasaran maka kesimpulan yang ditarik tentu mempunyai implikasi dalam bidang pemasaran dan juga penelitian-penelitian selanjutnya, sehubungan dengan hal tersebut maka implikasinya adalah sebagai berikut :

Hasil penelitian mengenai Pengaruh Penjualan Tunai, Penjualan Kredit, Dan Penetapan Harga Terhadap Laba Penjualan Produk Pipa Set HD Inverter 1 Pk Pada PT Sumber Mandiri Cabang Kenjeran Surabaya, menunjukkan hubungan yang signifikan, variabel Penjualan Tunai, Penjualan Kredit, Dan Penetapan Harga berkontribusi Kepada Laba Penjualan, di mana variabel Penjualan Tunai, Penjualan Kredit, Dan Penetapan Harga memberikan kontribusi sebesar 0,997 atau 99,7%

### 6.3 Saran

Berdasarkan kesimpulan yang telah diuraikan diatas, maka saran yang harus di perhatikan bagi perusahaan dan bagi peneliti selanjutnya adalah sebagai berikut :

#### 1. Bagi Perusahaan

- a. Diharapkan agar PT Sumber Mandiri Cabang Kenjeran Surabaya tetap mempertahankan konsep penetapan harga yaitu dengan konsep *mark up* berdasarkan harga beli ditambah penetapan laba yang diinginkan. Selain itu konsep harga yang di atur hanya empat bulan, lalu harga bulan ke lima dikembalikan seperti harga bulan pertama sampai ke empat begitu selanjutnya sampai bulan ke dua belas merukapan konsep penetapan harga yang efektif karena perusahaan tidak akan banyak merugi jika harga pasaran naik maupun turun sebab perusahaan mempunyai konsep penetapan harga sendiri. Selain itu berdasarkan hasil penelitian analisis regresi berganda nilai kofisien terbesar adalah penetapan harga. Oleh sebab itu perusahaan harus selalu mempertahankan dan memperhatikan konsep penetapan harga tersebut.
- b. Diharapkan agar PT Sumber Mandiri Cabang Kenjeran selalu memperhatikan penjualan baik penjualan tunai maupun penjualan kredit. Selain penetapan harga yang harus di perhatikan perusahaan harus mampu mempertahankan penjualan. Karena suatu perusahaan tidak akan berkembang baik jika penjualan tidak berjalan baik pula.
- c. Diharapkan PT Sumber Mandiri Cabang Kenjeran mampu mempertahankan sebagai distributor dan retail termurah berdasarkan penetapan harga yang sesuai dengan keadaan ekonomi wilayah agar mampu mempertahankan penjualannya.

#### 2. Bagi Peneliti Selanjutnya

Diharapkan bagi peneliti selanjutnya untuk menambah atau mengembangkan variabel penelitian yang memiliki pengaruh terhadap Laba Penjualan.