

# SKRIPSI

PENGARUH PERSEPSI HARGA, RATING TOKO, DAN  
*FLASH SALE* TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN  
PADA MARKETPLACE



Oleh :

CINTA KUSUMA DEWI  
NBI : 1212000141

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS 17 AGUSTUS 1945 SURABAYA

2024

## SKRIPSI

# PENGARUH PERSEPSI HARGA, RATING TOKO, DAN *FLASH SALE* TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA MARKETPLACE



Oleh :

CINTA KUSUMA DEWI

NBI : 1212000141

PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS 17 AGUSTUS 1945 SURABAYA  
2024

**PENGARUH PERSEPSI HARGA, RATING TOKO, DAN FLASH  
SALE TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA  
MARKETPLACE.**

**SKRIPSI**

**Diajukan untuk memenuhi persyaratan guna mendapatkan  
Gelar Sarjana Manajemen  
Program Studi Manajemen  
Fakultas Ekonomi dan Bisnis**

**Oleh :**

**Cinta Kusuma Dewi**

**NBI : 1212000141**

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS 17 AGUSTUS 1945 SURABAYA**

**2024**

## **LEMBAR PENGESAILAN SKRIPSI**

**Nama Lengkap** : Cinta Kusuma Dewi  
**NBI** : 1212000141  
**Fakultas** : Ekonomi dan Bisnis  
**Program Studi** : Manajemen  
**Judul Skripsi** : Pengaruh Persepsi Harga, Rating Toko, dan *Flash sale*  
Terhadap Keputusan Pembelian Pada *Marketplace*

Surabaya, 20 Desember 2023

Mengetahui/Menyetujui

Pembimbing



Dr. Endah Budiarti, M.Si

## LEMBAR PENGESAHAN TIM PENGUJI

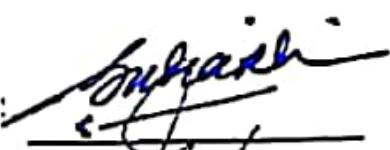
Dipertahankan di depan sidang Dewan Penguji Skripsi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya dan dinyatakan diterima untuk memenuhi syarat guna memperoleh gelar Sarjana Ekonomi pada tanggal 05 Januari 2024.

### TIM PENGUJI

1. Dr. Endah Budiarti, M.Si

Ketua

### TANDA TANGAN


2. Drs. Ec. Sigit Santoso, MM

Anggota

3. Dr. Achmad Yanu Alif Fianto, S.T., MBA

Anggota

Mengesahkan

Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya

Dekan



Prof. Dr. H. Slamet Riyadi, M.Si, Ak, CA

NPP: 20220.93.0319

## **SURAT PERNYATAAN ANTI PLAGIAT**

Saya, yang bertanda tangan dibawah ini :

1. Nama Lengkap (KTP) : Cinta Kusuma Dewi (P)
2. NBI : 1212000141
3. Fakultas : Ekonomi dan Bisnis
4. Program Studi : Manajemen
5. NIK (KTP) : 3515137001020001
6. Alamat Rumah (KTP) : Kramat Jegu, RT 03/RW 04, Kec. Taman, Kab. Sidoarjo

Dengan ini menyatakan skripsi yang berjudul :

**“PENGARUH PERSEPSI HARGA, RATING TOKO, DAN FLASH SALE TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA MARKETPLACE”**

Adalah benar-benar hasil rancangan, tulisan dan pemikiran saya sendiri, dan bukan merupakan hasil plagiat atau menyalin atau menyadur dari karya tulis ilmiah orang lain baik berupa Artikel, Skripsi, Tesis maupun Disertasi.

Demikian surat pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya, jika dikemudian hari ternyata terbukti bahwa Skripsi saya tulis adalah hasil Plagiat maka saya bersedia menerima sangsi apapun atas perbuatan saya dan bertanggung jawab secara mandiri tanpa ada sangkut pautnya dengan Dosen Pembimbing dan Kelembagaan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Untag Surabaya.

Surabaya, 17 Januari 2024

..... Xanu, Membuat .....





UNIVERSITAS  
17 AGUSTUS 1945  
SURABAYA

BADAN PERPUSTAKAAN  
JL. SEMOLOWARU 45 SURABAYA  
TELP. 031 593 1800 (Ext. 311)  
e-mail: perpus@untag-sby.ac.id

### LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai Civitas Akademik Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Cinta Kusuma Dewi

NPM : 1212000141

Fakultas : Ekonomi dan Bisnis

Program Studi : Manajemen

Jenis Karya : Skripsi/ Tesis/ Disertasi/ Laporan Penelitian/ Praktek

Demi perkembangan ilmu pengetahuan, saya menyetujui untuk memberikan kepada Badan Perpustakaan Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya *Hak Bebas Royalti Nonekslusif (Nonexclusive Royalty-Free Right)*, atas karya saya yang berjudul:

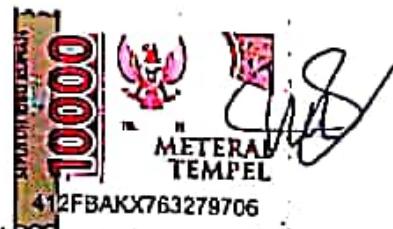
**“PENGARUH PERSEPSI HARGA, RATING TOKO, DAN FLASH SALE TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA MARKETPLACE”.**

Dengan Hak Bebas Royalti Nonekslusif (*Nonexclusive Royalty – Free Right*), Badan Perpustakaan Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya berhak menyimpan, mengalihkan media atau memformatkan, mengolah dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, mempublikasikan karya ilmiah saya selama tetap tercantum

Dibuat di : Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya

Pada Tanggal : 17 Januari 2024

Yang Menyatakan,



(Cinta Kusuma Dewi)

\*Coret yang tidak perlu

## KATA PENGANTAR

Puji syukur saya ucapkan kepada Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat dan hidayah-Nya kepada saya, sehingga diberikan kesempatan untuk melanjutkan pendidikan Program Sarjana Manajemen dan menyelesaikan skripsi ini dengan penuh kebanggaan. Saya mengucapkan terima kasih kepada semua pihak yang telah membantu dan membimbing saya menempuh Pendidikan dan menyelesaikan skripsi ini. Ucapan terima kasih yang sebesar-besarnya saya tunjukan kepada :

1. Dr. Endah Budiarti, M.Si. selaku pembimbing yang telah banyak memberi pengarahan, bimbingan dan tambahan ilmu serta wawasan yang sangat bermanfaat bagi saya. Saya sangat berterima kasih atas waktu yang telah diberikan untuk membimbing, mengoreksi, serta memberikan saran dalam pelaksanaan penelitian dan penulisab skripsi ini.
2. Dr. Ulfi Prastiana, M.Si. selaku Kepala Program Studi Manajemen Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya, yang telah memberikan kesempatan kepada saya untuk melaksanakan penelitian. Terima kasih juga saya ucapkan karena telah banyak membantu kelancaran proses perkuliahan saya.
3. Prof. Dr. H. Slamet Riyadi, M.SI., Ak., CA. selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya atas kesempatan dan fasilitas serta bimbingan yang telah diberikan kepada saya selama menempuh proses perkuliahan pada Pendidikan program Sarjana Manajemen.
4. Prof. Dr. Mulyanto Nugroho, MM., CMA.M CPAI. selaku Rektor Unicersitas 17 Agustus 1945 Surabaya yang telah memberikan kesempatan kepada saya untuk menuntut ilmu dan menyelesaikan pendidikan Program Sarjana Manajemen di Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya.
5. Seluruh Staff dan karyawan Tata Usaha di Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya, yang telah banyak mendukung dan membantu saya dari awal perkuliahan hingga ujian skripsi.
6. Kepada orang tua saya, Almarhum Ayah Kasenan, Ibu Siti, dan Mama Corry Anggraeny Rahmawaty tercinta atas doa, tenaga, materi dan memberikan semangat dalam mengejar cita-cita terutama dalam menjalani proses perkuliahan sehingga dapat menyelesaikan hingga sidang skripsi berjalan dengan lancar. Terima kasih atas kepercayaan yang telah diberikan

kepada penulis selama masa perkuliahan.

7. Kepada kakak saya, Hari Krisdianto dan Cindy Kurniawati yang telah memberikan semangat, dukungan, doa, dan motivasi kepada penulis.
8. Kepada teman baik saya, Putri Candra, Ilanum Trias, Firnanda Putri, Siti Yulaikha, Farah Nabilah, Dian Anggraeni, dan Putri Anjeliana yang telah bersedia meluangkan waktu untuk membantu, menyumbang pikiran, mendengarkan keluh kesah penulis, memberikan motivasi, semangat, saran, dan pemikiran positif dari awal perkuliahan saya hingga saat ini.
9. Kepada sahabat seperjuangan saya di akhir semester ini, Riris Anggraeni dan Imatul Komariyah yang telah memberikan dukungan, motivasi, saran, bantuan, dan meneman saya dalam menyelesaikan skripsi dan teman-teman khususnya Fakultas Ekonomi dan Bisnis angkatan 2020 yang tidak bisa saya sebut satu per satu, terima kasih telah mengukir warna dalam kehidupanku.
10. Kepada teman-teman KKN R-13, khususnya Fenny Angelina Simbolon, Adiatma Zefanya Loppies, Srinandini, dan Viky Ardila saya ucapkan terima kasih banyak telah memberikan semangat kepada saya hingga saat ini.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari kata sempurna dikarenakan terbatasnya pengalaman dan pengetahuan yang dimiliki penulis. Oleh karena itu penulis mengharapkan segala bentuk saran serta masukan bahkan kritikan yang membangun dari berbagai pihak. Semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi para pembaca dan peneliti selanjutnya.

Surabaya, 17 Januari 2024



Cinta Kusuma Dewi

## **ABSTRAK**

Penelitian ini menguji hubungan persepsi harga, rating toko, dan *flash sale* terhadap keputusan pembelian pada *marketplace*. Pengumpulan yang data dilakukan dengan metode kuesioner yang berisi daftar pertanyaan mengenai setiap variabel yang diteliti. Responden dalam penelitian ini adalah mahasiswa aktif Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya yang pernah berbelanja di *marketplace*. Sampel yang digunakan dalam penelitian ini sebanyak 96 mahasiswa. Analisis data pada penelitian ini menggunakan program SPSS 25. Pengujian hipotesis dengan menggunakan uji t, uji F dan uji Koefisien Determinasi.

Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa: (1) persepsi harga berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian pada *marketplace*, (2) rating toko berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian pada *marketplace*, (3) *flash sale* berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian pada *marketplace*, (4) persepsi harga, rating toko, *flash sale* secara simultan berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian pada *marketplace*.

**Kata Kunci : Persepsi Harga, Rating Toko, *Flash Sale*, Keputusan Pembelian, *Marketplace*.**

## **ABSTRACT**

*This research examines the relationship between price perceptions, store ratings, and flash sales on purchasing decisions in the marketplace. Data collection was carried out using a questionnaire method which contained a list of questions regarding each variable studied. Respondents in this research were active students at the University of 17 August 1945 Surabaya who had shopped at the marketplace. The sample used in this research was 96 students. Data analysis in this study used the SPSS 25 program. Hypothesis testing used the t test, F test and Coefficient of Determination test.*

*The results of this research show that: (1) price perceptions have a significant influence on purchasing decisions in the marketplace, (2) store ratings have a significant influence on purchasing decisions in the marketplace, (3) flash sales have a significant influence on purchasing decisions in the marketplace, (4) price perceptions , store ratings, flash sales simultaneously have a significant influence on purchasing decisions in the marketplace.*

**Keywords :** *Price Perception, Store Rating, Flash Sale, Purchase Decision, Marketplace.*

## RINGKASAN

Shopee merupakan platform *e-commerce* atau pasar daring yang beroperasi di berbagai negara, termasuk Indonesia. Shopee berada dalam bidang perdagangan elektronik (*e-commerce*), yang mencakup penjualan berbagai produk secara online. Sebagai *marketplace*, Shopee menyediakan platform bagi penjual dan pembeli untuk bertransaksi secara elektronik. Produk yang dijual di Shopee sangat beragam, mulai dari pakaian, aksesoris, peralatan elektronik, perlengkapan rumah tangga, hingga produk-produk kecantikan. Shopee juga terkenal dengan berbagai promosi, diskon, dan program *flash sale* yang sering menarik perhatian konsumen. Produk yang dijual di Shopee sangat beragam, mulai dari pakaian, aksesoris, peralatan elektronik, perlengkapan rumah tangga, hingga produk-produk kecantikan. Shopee juga terkenal dengan berbagai promosi, diskon, dan program *flash sale* yang sering menarik perhatian konsumen

Penelitian ini termasuk pada jenis penelitian kuantitatif dengan objek penelitian mahasiswa aktif Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya yang pernah berbelanja di *marketplace*. Penelitian ini menggunakan kuesioner dalam melakukan pengumpulan data dan diolah menggunakan SPSS 25. Berdasarkan hasil penelitian menunjukkan bahwa persepsi harga berpengaruh terhadap keputusan pembelian pada *marketplace*. Rating toko berpengaruh terhadap keputusan pembelian pada *marketplace*. *Flash Sale* berpengaruh terhadap keputusan pembelian pada *marketplace*, Persepsi Harga, Rating Toko, dan *Flash Sale* secara simultan berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian pada *marketplace*.

## **SUMMARY**

*Shopee is an e-commerce platform or online market that operates in various countries, including Indonesia. Shopee is in the field of electronic commerce (e-commerce), which includes selling various products online. As a marketplace, Shopee provides a platform for sellers and buyers to transact electronically. The products sold on Shopee are very diverse, ranging from clothing, accessories, electronic equipment, household equipment, to beauty products. Shopee is also famous for its various promotions, discounts and flash sale programs which often attract the attention of consumers. The products sold on Shopee are very diverse, ranging from clothing, accessories, electronic equipment, household equipment, to beauty products. Shopee is also famous for its various promotions, discounts and flash sale programs which often attract the attention of consumers*

*This research is a type of quantitative research with the object of research being active students at the University of 17 August 1945 Surabaya who have shopped at the marketplace. This research used a questionnaire to collect data and processed it using SPSS 25. Based on the research results, it shows that price perceptions influence purchasing decisions in the marketplace. Store ratings influence purchasing decisions on the marketplace. Flash Sales influence purchasing decisions in the marketplace, Price Perception, Store Rating, and Flash Sale simultaneously have a significant influence on purchasing decisions in the marketplace.*

## DAFTAR ISI

<b>COVER LUAR.....</b>	<b>I</b>
<b>COVER DALAM.....</b>	<b>II</b>
<b>LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI .....</b>	<b>III</b>
<b>LEMBAR PENGESAHAN TIM PENGUJI.....</b>	<b>IV</b>
<b>SURAT PERNYATAAN ANTI PLAGIAT .....</b>	<b>V</b>
<b>LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI.....</b>	<b>VI</b>
<b>MOTTO .....</b>	<b>VII</b>
<b>KATA PENGANTAR .....</b>	<b>VIII</b>
<b>ABSTRAK.....</b>	<b>X</b>
<b><i>ABSTRACT.....</i></b>	<b>XI</b>
<b>RINGKASAN.....</b>	<b>XII</b>
<b>SUMMARY.....</b>	<b>XIII</b>
<b>DAFTAR ISI .....</b>	<b>XIV</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>XX</b>
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	<b>XXI</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>XXI</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN .....</b>	<b>1</b>
1.1 Latar Belakang Masalah.....	1
1.2 Rumusan Masalah.....	6

1.3 Tujuan Penelitian .....	7
1.4 Manfaat Penelitian.....	7
1.4.1 Manfaat Teoritis .....	7
1.4.2 Manfaat Praktis.....	7
<b>BAB II KAJIAN PUSTAKA.....</b>	<b>9</b>
2.1 Landasan Teori.....	9
2.1.1 Manajemen Pemasaran.....	9
2.1.2 Perilaku Konsumen .....	9
2.1.3 <i>Marketing Mix</i> .....	10
2.1.4 <i>Promotional Mix</i> .....	10
2.1.5 <i>Marketplace</i> .....	12
2.1.6 Persepsi Harga .....	12
2.1.7 Rating Toko .....	14
2.1.8 <i>Flash Sale</i> .....	15
2.1.9 Keputusan Pembelian.....	17
2.2 Penelitian Terdahulu .....	18
2.3 Hubungan Antar Variabel.....	21
2.3.1 Hubungan Persepsi Harga dengan Keputusan Pembelian.....	21
2.3.2 Hubungan Rating Toko dengan Keputusan Pembelian .....	22
2.3.3 Hubungan <i>Flash Sale</i> dengan Keputusan Pembelian .....	22
2.4 Kerangka Konseptual.....	22

2.5 Hipotesis .....	23
<b>BAB III METODE PENELITIAN.....</b>	<b>25</b>
3.1 Desain Penelitian.....	25
3.2 Lokasi dan waktu penelitian.....	25
3.2.1 Lokasi Penelitian.....	25
3.2.2 Waktu Penelitian.....	25
3.3 Jenis dan Sumber Data.....	25
3.3.1 Jenis Data .....	25
3.3.2 Sumber Data .....	26
3.4 Populasi dan Sampel.....	26
3.4.1 Populasi.....	26
3.4.2 Sampel .....	26
3.5 Teknik Pengumpulan Data .....	28
3.6 Definisi Variabel dan Definsi Operasional .....	28
3.6.1 Definisi Variabel.....	28
3.6.1.1 Persepsi Harga (X1).....	28
3.6.1.2 Rating Toko (X2).....	28
3.6.1.3 <i>Flash Sale</i> (X3) .....	29
3.6.1.4 Keputusan Pembelian (Y).....	29
3.6.2 Definisi Operasional Variabel .....	29
3.7 Proses Pengolahan Data .....	32

3.8 Metode Analisis Data .....	33
3.8.1 Uji Validitas.....	33
3.8.2 Uji Reliabilitas .....	34
3.8.3 Uji Asumsi Klasik.....	34
3.8.4 Uji Analisis Regresi Linear Berganda .....	35
3.9 Teknik Pengujian Hipotesis dan Analisis Data.....	36
3.9.1 Uji F (Simultan) .....	36
3.9.2 Uji t (Parsial) .....	36
3.9.3 Uji Koefisien Determinasi ( $R^2$ ).....	36
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>37</b>
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian .....	37
4.1.1 Profil Shopee .....	37
4.1.2 Visi dan Misi Shopee .....	39
4.2 Deskripsi Hasil Penelitian.....	39
4.2.1 Karakteristik Responden .....	39
4.2.2 Deskripsi Variabel Penelitian .....	43
4.2.2.1 Hasil Analisis Deskriptif Variabel Persepsi Harga.....	44
4.2.2.2 Hasil Analisis Deskriptif Variabel Rating Toko.....	45
4.2.2.3 Hasil Analisis Deskriptif Variabel <i>Flash Sale</i> .....	46
4.2.2.4 Hasil Analisis Deskriptif Variabel Keputusan Pembelian .....	47
4.3 Uji Instrumen .....	48

4.3.1 Uji Validitas .....	48
4.3.2 Uji Reliabilitas .....	50
4.4 Uji Analisis Data .....	50
4.4.1 Uji Normalitas .....	50
4.4.2 Uji Multikolinearitas .....	51
4.4.3 Uji Heteroskedastisitas .....	52
4.4.4 Hasil Pengujian Regresi Linier Berganda.....	53
4.5 Pengujian Hipotesis .....	54
4.5.1 Uji t (Pasial) .....	54
4.5.2 Uji F (Simultan).....	56
4.5.3 Koefisien Determinasi.....	57
4.6 Pembahasan Hasil Temuan Penelitian .....	57
4.6.1 Pengaruh Parsial Persepsi Harga (X1) terhadap Keputusan Pembelian (Y) .....	57
4.6.2 Pengaruh Parsial Rating Toko (X2) terhadap Keputusan Pembelian (Y) .....	58
4.6.3 Pengaruh Parsial <i>Flash Sale</i> (X3) terhadap Keputusan Pembelian (Y) .....	59
4.6.4 Pengaruh Persepsi Harga, Ratng Toko, dan <i>Flash Sale</i> terhadap Keputusan Pembelian (Y) .....	60
4.6.5 Koefisien Determinasi ( $R^2$ ).....	60
4.7 Implikasi Penelitian .....	60
4.7.1 Praktis .....	60

4.7.2 Teoritis .....	61
4.8 Keterbatasan Penelitian.....	61
<b>BAB V PENUTUP.....</b>	<b>63</b>
5.1 Simpulan.....	63
5.2 Saran.....	64
5.2.1 Praktis .....	64
5.2.2 Akademis.....	64
<b>DAFTAR PUSTAKA.....</b>	<b>65</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>	<b>69</b>

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1.1 Marketplace dengan Pengunjung Terbanyak Kuartal 1 2023 .....	2
Gambar 2.1 Kerangka Konseptual .....	23
Gambar 4.1 Unduhan Shopee di Play Store.....	38
Gambar 4.2 Grafik Pengujian Heteroskedastisitas .....	53

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 4.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	40
Tabel 4.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia .....	40
Tabel 4.3 Karakteristik Responden Berdasarkan Fakultas.....	41
Tabel 4.4 Frekuensi Berbelanja .....	41
Tabel 4.5 Alasan Berbelanja di Shopee.....	42
Tabel 4.6 Rata-Rata Jawaban Responden Untuk Variabel Persepsi Harga (X1).....	44
Tabel 4.7 Rata-Rata Jawaban Responden Untuk Variabel Rating Toko (X2) .....	45
Tabel 4.8 Rata-Rata Jawaban Responden Untuk Variabel <i>Flash Sale</i> (X3) .....	46
Tabel 4.9 Rata-Rata Jawaban Responden Variabel Keputusan Pembelian(Y).....	47
Tabel 4.10 Uji Validitas.....	49
Tabel 4.11 Uji Reliabilitas.....	50
Tabel 4.12 Uji Normalitas Kolmogorov-Smirnov.....	51
Tabel 4.13 Tabel Hasil Uji Multikoloniritas .....	52
Tabel 4.14 Analisis regresi linier berganda .....	53
Tabel 4.15 Uji t (Parsial) .....	55
Tabel 4.16 Uji F .....	56
Tabel 4.17 Koefisien Determinasi.....	57

## **DAFTAR LAMPIRAN**

LAMPIRAN 1 SURAT PENGANTAR KUESONER .....	69
LAMPIRAN 2 REKAPITULASI JAWABAN RESPONDEN .....	76
LAMPIRAN 3 KARAKTERISTIK RESPONDEN.....	91
LAMPIRAN 4 UJI VALIDITAS INSTRUMEN.....	93
LAMPIRAN 5 UJI RELIABILITAS INSTRUMEN .....	95
LAMPIRAN 6 UJI NORMALITAS .....	96
LAMPIRAN 7 UJI MULTIKOLINEARITAS .....	96
LAMPIRAN 8 UJI HETEROSKEDASTISITAS .....	97
LAMPIRAN 9 REGRESI LINIER BERGANDA DAN UJI t.....	97
LAMPIRAN 10 UJI F .....	98
LAMPIRAN 11 KOEFISIEN DETERMINASI ( $R^2$ ) .....	98
LAMPIRAN 12 KARTU BIMBINGAN.....	99
LAMPIRAN 13 HASIL UJI TURNITIN PERPUSTAKAAN .....	100