

SKRIPSI

**PENGARUH EFEKTIVITAS SISTEM INFORMASI
AKUNTANSI PENJUALAN TERHADAP PENGENDALIAN
INTERN PENJUALAN PADA PT USAHA UTAMA
BERSAUDARA (LAWANG AGUNG)**



Oleh :

CINDY CHINTYA ARISTARINI
NBI : 1221509103

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS 17 AGUSTUS 1945 SURABAYA**

2019

SKRIPSI

**PENGARUH EFEKTIVITAS SISTEM INFORMASI
AKUNTANSI PENJUALAN TERHADAP PENGENDALIAN
INTERN PENJUALAN PADA PT USAHA UTAMA
BERSAUDARA (LAWANG AGUNG)**

Untuk memenuhi sebagian persyaratan
guna mencapai gelar Sarjana Akuntansi



Diajukan Oleh:

Cindy Chintya Aristarini

NBI : 1221509103

**PROGRAM STUDI AKUNTANSI
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS 17 AGUSTUS 1945 SURABAYA
2019**

LEMBAR PENGESAHAN

PENGARUH EFEKTIVITAS SISTEM INFORMASI
AKUNTANSI PENJUALAN TERHADAP
PENGENDALIAN INTERN PENJUALAN PADA PT
USAHA UTAMA BERSAUDARA (LAWANG AGUNG)

Diajukan Oleh :

Cindy Chintya Aristarini


NIM : 1221509103

Disetujui untuk dinjil :
Surabaya, 01 Februari 2019

Tim Penguji

Pembimbing

: Drs. Sri Rahayuningsih, MM, AK, CA



PROGRAM STUDI AKUNTANSI
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS 17 AGUSTUS 1945 SURABAYA
2023

PENGARUH EFEKTIVITAS SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN
TERHADAP PENGENDALIAN INTERN PENJUALAN PADA PT USAHA UTAMA
BERSAUDARA (LAWANG AGUNG)


Diajukan Oleh :


Cindy Chintya Aristarini


NIM : 1221509103

Telah dipertahankan di depan Tim Penguji
dan dinyatakan lulus pada ujian skripsi Program Studi Akuntansi
Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya
pada tanggal 04 Februari 2019

Tim Penguji

Ketua : Drs. Sri Rahayuningsih, MM., Ak., CA.....

Anggota : Dra. Rr. Adiati Trihastuti, MM., Ak., CA.....

Anggota : Drs. Achmad Maqsudi, MSi., CA.....



Slamet Riyadi, Msi, Ak., CA

SURAT PERNYATAAN ANTI PLAGIAT

Saya yang bertanda tangan dibawah ini :

1. Nama Lengkap (KTP) : Cindy Chintya Aristarini
2. NBI : 1221509103
3. Fakultas : Ekonomi Dan Bisnis

Dengan ini menyatakan skripsi yang berjudul :

PENGARUH EFEKTIVITAS SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN TERHADAP PENGENDALIAN INTERN PENJUALAN PADA PT USAHA UTAMA BERSAUDARA (LAWANG AGUNG)

Adalah benar-benar hasil rancangan, tulisan, dan pemikiran saya sendiri, dan bukan merupakan hasil plagiat atau menyalin atau menyadur dari karya tulis ilmiah orang lain baik berupa Artikel, Akripsi, Tesis maupun Disertasi.

Demikian Surat Pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya, jika dikemudian hari ternyata terbukti bahwa skripsi yang saya tulis adalah hasil plagiat maka saya bersedia menerima sanksi apapun atas perbuatan saya dan bertanggung jawab secara mandiri tanpa ada sangkut pautnya dengan dosen pembimbing kelembagaan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Untag Surabaya.

Surabaya, 09 Oktober, 2023

Yang membuat,



Cindy Chintya Aristarini



UNIVERSITAS
17 AGUSTUS 1945
SURABAYA

BADAN PERPUSTAKAAN

Jl.Semolowaru 45 Surabaya
Tlp. 031 593 1800 (ex.311)
Email: perpus@untag-sby.ac.id

LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademik Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya, saya yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Cindy Chintya Aristarini
NBI : 1221509103
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis
Jenis Karya : Skripsi

Demi perkembangan ilmu pengetahuan, saya menyetujui untuk memberikan kepada Badan Perpustakaan Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya **Hak Bebas Royalti Noneklusif (Nonexclusive Royalty-Free Right)**, atas karya saya yang berjudul:

PENGARUH EFEKTIVITAS SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN TERHADAP PENGENDALIAN INTERN PENJUALAN PADA PT USAHA UTAMA BERSAUDARA (LAWANG AGUNG)

Dengan **Hak Bebas Royalti Noneklusif (Nonexclusive Royalty-Free Right)**, Badan Perpustakaan Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya berhak menyimpan, mengalihkan media atau memformatkan, mengolah dalam bentuk pangkalan data (database), merawat, mempublikasikan karya ilmiah saya selama tetap tercantum nama saya sebagai penulis.

Dibuat di : Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya
Pada Tanggal : 25 Juni 2023

Yang Menyatakan,



(Cindy Chintya Aristarini)

KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis ucapkan kepada Allah SWT atas segala limpahan rahmat, nikmat, dan karunia-Nya, sehingga peneliti dapat menyelesaikan penyusunan tesis yang berjudul **“Pengaruh Efektivitas Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Terhadap Pengendalian Intern Penjualan Pada PT Usaha Utama Bersaudara (Lawang Agung) Surabaya”**. Diharapkan skripsi ini mampu dijadikan bahan referensi penelitian selanjutnya, penelitian ini disusun sebagai salah satu syarat untuk mendapatkan gelar Magister Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas 17 Agustus 1945 Surabaya. Selama penelitian tak luput dari kendala, kendala tersebut dapat diatasi berkat adanya bantuan dan dukungan dari berbagai pihak. Oleh karena itu penulis ingin mengucapkan terima kasih kepada:

1. Keluarga tersayang Ayah, Ibu yang telah memberikan semangat dan dukungan agar peneliti tidak selalu menyerah, sehingga dapat menyelesaikan tesis dari awal hingga akhir.
2. Drs. Sri Rahayuningsih, MM., Ak., CA selaku dosen pembimbing yang telah bersedia meluangkan waktu untuk bimbingan, arahan, dan memberikan saran untuk menyelesaikan skripsi.

Semoga segala bantuan dan motivasi yang telah diberikan oleh seluruh pihak kepada penulis mendapat balasan dari Allah SWT. Penulis menyadari bahwa masih terdapat banyak kekurangan dalam penyusunan tesis ini. Maka dari itu kritik dan saran yang membangun sangat penulis harapkan demi kesempurnaan.

Peneliti
Surabaya 04 Februari 2019

ABSTRAK

Sistem informasi akuntansi penjualan adalah suatu sistem informasi yang mengorganisasikan serangkaian prosedur dan metode yang dirancang untuk menghasilkan, menganalisa, menyebarkan dan memperoleh informasi guna mendukung pengambilan keputusan mengenai penjualan.

Tujuan studi ini untuk menguji pengaruh system informasi akuntansi penjualan terhadap pengendalian intern penjualan. Pendekatan yang digunakan adalah kuantitatif dengan metode pengambilan data memakai kuisisioner, dalam penelitian ini populasi nya adalah karyawan bagian penjualan PT Usaha Utama Bersaudara (Lawang Agung Surabaya) sebanyak 50 karyawan. Teknis Pengolahan data menggunakan SPSS.

Hasil temuan lapangan menunjukkan Variabel efektivitas sistem informasi akuntansi penjualan berpengaruh signifikan terhadap pengendalian intern penjualan karena t hitung sebesar 13,569 lebih besar dari t tabel sebesar 2,00958, dengan tingkat signifikansi lebih kecil dari 0.05

Kata Kunci : Sistem Informasi Akuntansi, Pengendalian Intern

ABSTRACT

A sales accounting information system is an information system that organizes a series of procedures and methods designed to produce, analyze, disseminate and obtain information to support decision making regarding sales.

The aim of this study is to examine the influence of the sales accounting information system on sales internal control. The approach used is quantitative with a data collection method using a questionnaire, in this study the population was 50 employees in the sales department of PT Usaha Utama Bersaudara (Lawang Agung Surabaya). Technical data processing using SPSS.

The results of the field findings show that the variable effectiveness of the sales accounting information system has a significant effect on internal sales control because the t count of 13.569 is greater than the t table of 2.00958, with a significance level smaller than 0.05

Keywords: Accounting Information System, Internal Control

DAFTAR ISI

HALAMAN COVER	ii
LEMBAR PENGESAHAN.....	iii
LEMBAR PENGESAHAN PENGUJI	iv
SURAT PERNYATAAN ANTI PLAGIAT.....	v
SURAT PERNYATAAN PUBLIKASI.....	vi
KATA PENGANTAR.....	vii
ABSTRAK	viii
<i>ABSTRACT</i>	ix
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR GAMBAR.....	xiii
DAFTAR TABEL.....	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xv
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	3
1.3 Tujuan Penelitian.....	3
1.4 Manfaat Penelitian.....	3
BAB II LANDASAN TEORI.....	5
2.1 Sistem Informasi Akuntansi	5
2.1.1 Pengertian Sistem	5
2.1.2 Pengertian Informasi	5
2.1.3 Pengertian Akuntansi.....	5
2.1.4 Pengertian Sistem Informasi Akuntansi.....	6
2.1.5 Unsur-Unsur Sistem Informasi Akuntansi	6
2.1.6 Fungsi Sistem Informasi Akuntansi.....	7
2.2 Sistem Informasi Akuntansi Penjualan	8
2.2.1 Pengertian Sistem Informasi Akuntansi Penjualan	8
2.2.2 Fungsi Sistem Informasi Akuntansi Penjualan	8
2.3 Efektivitas.....	9
2.4 Pengendalian Intern	10
2.4.1 Pengertian Pengendalian Intern	10
2.4.2 Tujuan Pengendalian Intern.....	10
2.5 Penelitian Terdahulu.....	12
2.6 Hipotesis.....	13

BAB III METODE PENELITIAN.....	15
3.1 Desain Penelitian.....	15
3.2 Tempat dan Waktu.....	15
3.3 Jenis dan Sumber Data.....	15
3.3.1 Jenis Data.....	15
3.3.2 Sumber Data.....	15
3.4 Populasi dan Sampel Penelitian.....	15
3.4.1 Populasi Penelitian.....	15
3.4.2 Sampel Penelitian.....	16
3.5 Teknik Pengumpulan Data.....	16
3.6 Definisi Variabel dan Definisi Operasional.....	17
3.6.1 Definisi Variabel.....	17
3.6.2 Definisi Operasional.....	18
3.7 Kerangka Konseptual.....	18
3.8 Proses Pengolahan Data.....	19
3.9 Metode Analisis Data.....	19
3.9.1 Uji Kualitas Data.....	19
3.9.2 Uji Asumsi Klasik.....	20
3.9.3 Regresi Linier Sederhana.....	21
3.9.4 Koefisien Koorelasi dan Koefisien Determinasi.....	22
3.10 Pengujian Hipotesis.....	22
3.10.1 Uji t (Parsial).....	22
3.10.2 Uji F (Simultan).....	22
BAB IV GAMBARAN OBJEK PENELITIAN.....	25
4.1 Gambaran Umum PT. Usaha Utama Bersaudara Surabaya.....	25
4.1.1 Sejarah Singkat PT. Usaha Utama Bersaudara Surabaya.....	25
4.1.2 Visi dan Misi PT. Usaha Utama Bersaudara Surabaya.....	
BAB V HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	29
5.1 Deskripsi Hasil Penelitian.....	29
5.1.1 Identitas Responden.....	29
5.1.2 Analisis Deskripsi Hasil Penelitian.....	32
5.2 Ananlisis Data dan Pengujian Hipotesis.....	37
5.2.1 Uji Instrumen.....	37
5.2.2 Uji Asumsi Klasik.....	43
5.2.3 Uji Kelayakan Model.....	46

5.3 Pembahasan Hasil Temuan Penelitian	50
5.4 Implikasi Penelitian	51
5.5 Keterbatasan Penelitian	51
BAB VI KESIMPULAN DAN SARAN	53
6.1 Kesimpulan.....	53
6.2 Saran.....	53
DAFTAR PUSTAKA	55

DAFTAR GAMBAR

Gambar 3.1 Kerangka Konseptual.....	19
-------------------------------------	----

DAFTAR TABEL

Tabel 5.1	Responden Berdasarkan Usia.....	29
Tabel 5.2	Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	30
Tabel 5.3	Responden Berdasarkan Jabatan Responden.....	31
Tabel 5.1.2	Analisis Deskripsi Hasil Penelitian.....	32
Tabel 5.2.1	Jawaban Responden Efektivitas Sistem Informasi Akuntansi Penjualan	33
Tabel 5.2.2	Jawaban Responden Pengendalian Intern	35

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Kuesioner Pengumpulan Data.....	57
Lampiran 2 Tabulasi	61
Lampiran 3 Hasil Uji SPSS.....	62