

LAMPIRAN

Lampiran 1: Transkrip Wawancara

Penulis: Selamat pagi Pak Rizal, M Fakhruddin Diharja dari prodi Akuntansi, murid bimbingan skripsi Ibu SRI Rahayuningsih. Mohon maaf mengganggu waktunya, saya mohon ijin Pak untuk melakukan penelitian di tempat bapak untuk keperluan skripsi saya kedepan.

Pak Afrizal: Iya mas tidak apa-apa, semoga dapat membantu proses skripsinya.

Penulis: Terimakasih pak. Saya ingin bertanya, berkaitan dengan usaha coffe shop hutan kota ini, di bidang apa njih?

Pak Afrizal: Usaha ini bergerak dibidang penjualan Minuman kopi mas.

Penulis: Untuk sejarah usaha ini apakah boleh Bapak untuk diceritakan?

Pak Afrizal: Usaha ini di mulai pada tahun 2016, coffee shop ini memulai mendirikan pertama kali di Kota Jember sampai 2021 awal yang namanya Sivil 13, selama kurang lebih 5 tahun berjalan di Kota Jember. Kemudian dikarenakan adanya wabah covid-19 dan adanya pandemi saat itu akhirnya memutuskan untuk memindahkan coffee shop hutan kota ini dari kota Jember ke kota Jombang karena melihat pasarnya dan target marketnya lebih potensial di Kabupaten Jombang. Akhirnya Pada tahun 2021 coffee shop sivil 13 mengganti nama usahanya menjadi coffee shop hutan kota mas.

Penulis: Bagaimana pemahaman pemilik UMKM Coffe Shop Hutan Kota mengenai akuntasni?

Pak Afrizal: Kalo saya sendiri kurang mas pengetahuan saya tentan akuntansi karena saya bukan lulusan akuntansi.

Penulis: bagaimana pengetahun UMK tentang penyusunan laporan keuangan berbasis excel?

Pak Afrizal: Saya belum memahami bagaimana menyusun laporan keuangan apalagi dengan menggunakan Microsoft Excel mas.

Penulis: Bagaimana sistem pencatatan laporan keuangan UMKM selama ini?

Pak Afrizal: Saya hanya mencatat pemasukan dan pengeluaran saja mas.

Penulis: Untuk pemasaran penjualan Kopi nya mencakup daerah mana saja ya pak?

Pak Afrizal: Area pemasaran masih mencakup Jombang mas untuk penjualan offline, sedangkan untuk online hanya mencakup wilayah jombang saja

Penulis: Berarti untuk metode penjualan dapat dilakukan dengan offline atau online ya?

Pak Afrizal: Iya mas

Penulis: Baik pak, kemudian untuk penjualan online, menggunakan media penjualan apa ya pak? Apakah menggunakan gofood dan sebagainya?

Pak Afrizal: Untuk penjualan online, kami menyediakan 2 platform mas, melalui grab dan gojek.

Penulis: Baik pak, untuk pemesanan sejauh ini lebih besar pemesanan melalui media online atau secara langsung bapak?

Pak Afrizal: Untuk pemesanan sejauh ini dominan keduanya mas, atau bahkan seimbang.

Penulis: Baik pak, untuk mencatat semua transaksi yang telah bapak lakukan melalui penjualan online maupun offline, bapak menggunakan media apa ya?

Pak Afrizal: Saya kebetulan mencatat sendiri untuk menjalankan aktivitas penjualan Coffee shop hutan kota, dan untuk bukti bahwa transaksi telah terjadi, kami membuat nota untuk menjadi catatan kepada customer sebagai bukti pembayaran, dan juga sebagai catatan kami ketika nanti akan direkap.

Penulis: Baik pak, jadi nota penjualan akan selalu ada disetiap transaksi ya pak?

Pak Afrizal: Iya mas

Penulis: Untuk bahannya yang dijual di coffee shop ini apakah diproduksi sendiri ya pak?

Pak Afrizal: Tidak mas, kami belum memproduksi sendiri. Bahan yang digunakan kami memesan juga kebetulan.

Penulis: Baik pak, jadi memang belum produksi sendiri nih? Kalau begitu ada berapa varian rasa minuman ya pak yang sudah ada di menu selama usaha ini berjalan?

Pak Afrizal: Ada sekitar 16 minuman varian mas

Penulis: Baik pak, untuk varian minuman tersebut apa yang sering menjadi best seller penjualan di coffee shop hutan kota ya pak?

Pak Afrizal: untuk yang jadi best seller, minuman varian rasa cappuchino

Penulis : Kemudian untuk pencatatan yang bapak lakukan selama terjadinya transaksi, menggunakan media apa ya pak? Apakah menggunakan buku atau computer.

Pak Afrizal: Selama berjalannya usaha, kami hanya menggunakan buku tulis sebagai media catat mas. Disitu saya mencatat segala macam transaksi yang terjadi selama ada transaksi penjualan barang dagang kepada konsumen.

Penulis : Baik pak, jadi selama ini masih menggunakan pencatatan secara manual pembukuan ya pak? Menggunakan buku tulis.

Pak Afrizal: Iya mas, sementara kami masih menggunakan cara

tersebut.

Penulis : Apakah boleh ya pak sedikit dijelaskan mengenai bagaimana bapak mencatat transaksi menggunakan buku tersebut?

Pak Afrizal: Boleh mas , jadi setiap pencatatan yang dilakukan hanya ketika transaksi penjualan terjadi. Jadi buku tersebut kami beri tabel yang dapat memisahkan antara tanggal transaksi, jumlah pembelian, minuman atau makanan yang dibeli konsumen.

Penulis : Baik pak, berarti memang semua rekam transaksi bapak hanya dilakukan didalam buku tersebut njih?

Pak Afrizal: Iya mas, menggunakan buku itu saja.

Penulis : Apakah ada kendala ya pak dengan menggunakan sistem pencatatan seperti itu.

Pak Afrizal: Banyak mas, saya sebagai pemilik tidak mengetahui secara aktual berapa jumlah barang yang masuk maupun keluar. Harga yang dicatat kebanyakan salah mas, kadang tertukar harganya.

Penulis: Baik pak, ternyata memang masih banyak kekurangan ya pak dengan metode pencatatan yang bapak lakukan sejauh ini.

Pak Afrizal: Iya mas

Penulis : Berarti untuk sistem pencatatan yang bapak butuhkan

adalah bisa mempermudah untuk mengetahui laba atau rugi dalam perusahaan ya pak?

Pak Afrizal: Iya mas, karena memang saya kesulitan jika harus mencari setiap transaksi yang telah terjadi. Bahkan untuk tahu pasti pendapatan per bulan saja saya masih belum tahu.

Penulis : Baik pak, jadi catatan saya untuk mengerjakan skripsi ini kedepannya. Kemudian untuk pengeluaran rutin bapak kira-kira apa saja ya pak?

Bapak Afrizal: Pengeluaran biaya yang kami keluarkan ya mas?

Penulis: Iya pak, seperti gaji karyawan dan sejenisnya.

Pak Afrizal: Ada mas, pengeluaran rutin yang harus kami bayarkan tiap bulannya ada gaji karyawan, biaya listrik dan air. Karena penjualan kami juga menggunakan grab dan gofood, maka kami juga menggunakan wifi mas, dan ada biaya per bulannya.

Penulis: Baik pak, jadi biaya-biaya yang dikeluarkan mencakup biaya pribadi atau tidak ya mas?

Pak Afrizal: Tidak mas, hanya menjadi tanggungan usaha ini.

Penulis: Kemudian untuk modal pak, mohon maaf pak, untuk modal usaha coffee shop ini bagaimana ya pak?

Pak Afrizal: Jadi untuk modal kurang lebih sekitar 200juta, bangunan sekitar 150 juta.

Penulis: Baik pak, apakah ada modal lain ya pak, seperti modal bank?

Pak Afrizal: Tidak ada mas, itu pure dari modal pribadi

Penulis : Baik Pak Afrizal, terimakasih atas kesediaan waktu untuk wawancara kali ini. Mohon maaf apabila ada salah kata, dan mohon izin selama berjalannya proses skripsi ini masih membutuhkan data tambahan, saya nyuwun sewu dapat menghubungi bapak kembali.

Pak frizal: Sama-sama mas, saya juga terimakasih. Tidak apa-apa mas, jika memang butuh data tambahan silakan menghubungi saya saja, kita bertemu seperti biasa.

Penulis : Terimakasih banyak pak.

Pak Afrizal: Iya mas tidak apa-apa, semoga dapat membantu proses skripsinya.

Lampiran 2: Data Transaksi UMKM

Juli 2011 (Gasper Hutun Kuru)

Juli 2011 (Gasper Hutun Kuru)		
Tanjung		
1.	susu kental	288.000
	susu p/ resmi	98.000
	Galon	10.000
	el Pigi	36.000
	Pengeluaran	392.000
	Pemasukan	409.000
2.	Jahe	15.000
	gula Cair	31.000
	es batu	10.000
	air galon	10.000
	kubis	18.000
	bawang putih	16.000
	cabe	16.000
	seray	10.000
	oregano	22.000
	sedotan	23.000
	wadah	23.000
	kantong sampah	8.000
	Kertas strak	18.000
	Kertas bil	14.000
	pemasukan	381.000
	pengeluaran	234.000

Tanggal		
3.	es batu	30.000
	ayam potong	94.000
	gaji	210.000
	pengeluaran	334.000
	pemasukan	478.000
4.	Pemasukan	278.000
5.	jeruk nipis	5.000
	pulsa listrik	103.000
	pengeluaran	108.000
	pemasukan	17.000
6.	Pemasukan	147.000
7.	Selada	15.000
	bawang bombay	20.000
	cabe	10.000
	lada putih	10.000
	Sosis	24.000
	naget	31.000
	Kentang	50.000
	Mkn. Pegawai	35.000
	Pengeluaran	195.000
	Pemasukan	170.000

Tanggal		
8.	Pemasukan	194.000
9.	susu fresmilk	100.000
	air soda	30.000
	le mineral le	35.000
	wijen	9.000
	daun bawang	15.000
	alat	28.000
	Pengeluaran	217.000
	pemasukan	643.000
10.	Kopi robusta	26.000
	Gula pasir	60.000
	es batu	20.000
	beras	112.000
	indomie goreng	26.000
	indomie kuah	27.000
	telur	22.000
	gabus	10.000
	wortel	16.000
	buncis	10.000
	Ayam potong	80.000
	daun jeruk	2.000
	Gaji	210.000

	Cup gelas	70.000
	Tisu wajah	9.000
	hand Toilet	19.000
	Pengeluaran	719.000
	Pemasukan	115.000
11.	Coffi beer	35.000
	Tisu wajah	20.000
	Pengeluaran	55.000
	Pemasukan	470.000
12.	Pemasukan	207.000
13.	Pemasukan	10.000
14.	Pemasukan	104.000
15.	Teh jenggot	15.000
	Susu freemilk	64.000
	air soda	32.000
	air galon	10.000
	wortel	10.000
	Buncis	10.000
	Margarin	13.000
	seray	10.000
	sosis	30.000
	paget	31.000

tanggal		
	Tempura	15.000
	Kentang	50.000
	Mkn. pegawai	50.000
	IPB	36.000
	pulsa listrik	103.000
	pengeluaran	481.000
	Pemasukan	206.000
16.	Pemasukan	137.000
17.	Pemasukan	338.000
18.	Pemasukan	86.000
19.	Kopi robusta	26.000
	es batu	30.000
	Saos tomat	15.000
	Mayones	29.000
	Gaji	210.000
	Pengembangan ddt	60.000
	pengeluaran	370.000
	Pemasukan	55.000
20.	Pemasukan	759.000
21	Pemasukan	86.000
22	Pemasukan	396.000
23	Kopi robusta	52.000

tanggal

	Coklat	80.000
	Temu lawak	70.000
	Beras	110.000
	Gula's	10.000
	wortel	10.000
	Bawang merah	12.000
	Cabe	18.000
	saos sambel	21.000
	Ayam potong	93.000
	Terigu	24.000
	Panir	13.000
	mkn pegawai	50.000
	Cup. gelas	34.000
	Tutup Cup	24.000
	bayar WiFi	353.000
	pengeluaran	974.000
	pemasukan	583.000
24.	Gula pasir	60.000
	es batu	20.000
	air galon	4.000
	Indomie goreng	69.000
	Saos tomat	15.000



Tanggal

	terigu	48.000
	kaldu ayam	18.000
	Gaji	210.000
	lps	18.000
	Pulsa listrik	103.000
	Pengeluaran	565.000
	Pemasukan	1.093.000
25	Pemasukan	264.000
26.	jeruk peras	20.000
	Teh	8000
	buah leci	23.000
	air soda	32.000
	cappe bear	34.000
	es batu	20.000
	air galon	10.000
	jelly	7000
	estra joss	12.000
	jamur	6000
	selada	15.000
	subis	15.000
	wortel	10.000
	Buncis	8000



Dinindai dengan CamScanner

Tanggal

	bawang putih	8000
	cabe	18.000
	Seray	10.000
	sosis	24.000
	nagget	17.000
	Kentang	108.000
	doun jeruk	2000
	Lps	36.000
	sabun cuci	5000
	plastik	3000
	Sendok	25.000
	alat tulis	10.000
	pengeluaran	486.000
	pemasukan	930.000
27.	Pemasukan	125.000
28.	Pemasukan	309.000
29.	Pemasukan	632.000
30.	Jeruk nipis	15.000
	jeruk peras	20.000
	kopi robusta	30.000
	kopi "jember	30.000
	Gula pasir	37.000



Tanggal	
	air Soda 63.000
	femu lawak 35.000
	le mereral le 70.000
	beras 109.000
	kubis 15.000
	wortel 20.000
	Buncis 5.000
	ayam potong 90.000
	terasi 10.000
	caji 270.000
	THR 250.000
	Cup gelas 34.000
	Tutup Cup 12.000
	label harga 4.000
	pemasukan 674.000
	pengeluaran 1.119.000
31.	Libur



18 APR 2022



UNIVERSITAS 17 AGUSTUS 1945 (UNTAG) SURABAYA
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

Kampus: Jl. Semolowaru 45 Surabaya 60118, Telp (031) 5925289, 081216781170 E-mail: feb@untag-sby.ac.id

SEMESTER
Gasal / Genap

2021 / 2022

KARTU BIMBINGAN SKRIPSI

Nama Mahasiswa / NBI : Mr. Fakhruddin Dharma - 122100107
 Nama Pembimbing : Dea. Sri Rahayuningsih, NPM. Ak. CA
 Judul Skripsi : Analisis Efektivitas penerapan sistem informasi akuntansi berbasis microsoft excel untuk penyusunan laporan keuangan pada UMKM Coffee Shop rumah kota
 Mulai Program Skripsi : Semester Thn. Ak. Selesai Bimbingan Tanggal.....

No.	HARI / TANGGAL	KONSENTRASI		PARAF
		BAB / HAL	KETERANGAN REVISI	
1	3-9-2022	Proposal	Konsultasikan judul	
2	6-9-2022	Judul	Revisi judul	
3	8-9-2022	Proposal	Revisi Bab 1-3	
4	10-9-2022	Proposal	Revisi bab 1-3	
5	15-9-2022	Proposal	Revisi bab 3 dan ccc	
6	17-9-2022	Bab 4-9	Revisi Bab 4-9	
7	23-7-2022		Emati Judul	
8	29-7-2022		Revisi Bab 1-2	
9	26-7-2022		Revisi Bab 3-46	
10	27-7-2022		ACC	

Perpanjangan I _____
 Semester : _____
 Th. Ak. : _____
 Paraf Kajar : _____

Surabaya, _____

 (Nama dan tanda tangan Pembimbing)